外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

中国語 / 不動産売買営業（中国語圏向け富裕層への投資用不動産の販売）【研修制度充実 / 未経験者歓迎】

中国語が堪能な営業職（不動産売買職）を募集します。

募集職種

人材紹介会社
株式会社グローバルリーフ

求人ID
1591315

業種
不動産仲介・管理

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 豊島区

給与
450万円 ~ 600万円

時給
想定年収：473万円 ~ 600万円　月給：366,874円 ~

勤務時間
10時00分 ~ 19時00分（所定労働時間8時間）

休日・休暇
■週休2日制（毎週水曜日+月に4日シフト制）　■GW休暇　■夏季休暇　■年末年始　■有給休暇　他　※年間休日：120日以上

更新日
2026年11月06日 02:00

応募必要条件

キャリアレベル
新卒・未経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ビジネス会話レベル

その他言語
中国語： 北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集背景】
中国などアジア圏の富裕層の方々賃貸経営を行なうケースが増えているため、中国語が堪能な営業職（不動産売買職）を募集します。
当企業には、既に中国語が飛び交う多国籍で活気ある営業チームがあります。投資用マンションの「仕入れから販売まで」を一貫して手がける独自のノウハウが蓄積されており、未経験からでもトップコンサルタントへ成長できる環境が整いました。
今回の募集は、組織をより盤石なものにするための体制強化。これまでの経歴ではなく、あなたの「語学力」と「稼ぎたいという意欲」を評価します。既に活躍している中国語話者の先輩たちが、あなたのデビューを全力でバックアップします。

【業務概要】
お任せするのは、投資用不動産（主に中古マンション）の売買仲介営業。簡単に言うと、「マンションを売りたい」というオーナー様と、「マンションを購入して、賃貸経営で収入を得たい」という方をつなぐ仕事です。
《投資用不動産とは？》
マンションを部屋単位で購入。その部屋を借りたい人に貸すことで、継続的に賃貸収入を得られるというもの。お客様に「ずっとお金を生み出しつづける資産」を購入していただくことになります。

【具体的な業務内容】
次の仕事をお一人でご担当いただきます。
①投資用にふさわしい物件を仕入れて、
②仕入れた投資用不動産を求める「投資家」の方に販売する
覚えることは多いのですが、その分、未経験者でも市場価値の高い人材に成長できます。

【未経験から確実に成長できる研修】
■入社：入社手続き、コンプライアンス研修、営業研修（不動産用語・基礎知識）
■入社2～3日目：経営理念研修、営業研修（取引の流れ・システムの使い方）
■入社4日目～：営業研修（電話営業の基本）
以降、実務はOJT中心です。

【成長のための各種サポート】
■先輩による仕事の進め方やノウハウ共有（随時）
■知識習得のための社内勉強会・外部セミナー（随時）
■物件・顧客データベースの全員への開放
お客様は何を気にされているか。どんなメリット提示やトークが有効か。蓄積してきたノウハウを全員に共有しています。学び実践していくことで、着実に自分のチカラにしていけます。

【この仕事で大切なこと】
■「物件を売る仕事」ではありません。
私たちが提供するのは「お客様の資産に対する安心」です。心持ちの話になってしまいますが、大切なのはお客様や仕事への向き合いかたです。
■マンションを部屋単位で購入。
その部屋を借りたい人に貸すことで、継続的に賃貸収入を得られるというもの。お客様に「ずっとお金を生み出しつづける資産」を購入していただくことになります。

スキル・資格

【必須スキル/経験】
■中国語：ネイティブレベル
■日本語：ビジネスレベル（日本語能力試験N1目安）
☆学歴や業界経験は不問です。営業に挑戦したい「意欲」を最重視します

【歓迎スキル/経験】
■接客経験
■相手に寄り添って会話ができる
■負けん気が強い
■不動産営業の経験
■宅建（宅地建物取引士）保有者
※お持ちでない方も、入社後に取得を目指せる環境です。

会社説明