



Understanding People

Wholesale Manager, Luxury Fashion ホールセール マネージャー

Growing luxury fashion brand

募集職種

人材紹介会社

スペシャライズドグループ株式会社

求人ID

1590984

業種

小売

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年05月01日 03:02

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Wholesale Manager, Luxury Fashion ホールセール マネージャー

Our client, a growing luxury brand in the fashion industry, is seeking a Wholesale Manager to drive their wholesale business in Japan and Korea. This role offers the opportunity to lead strategic account management and collaborate closely with global HQ, ensuring sustainable growth while maintaining brand equity.

成長中のラグジュアリーブランドが、ファッション業界における日本と韓国での卸売ビジネスを推進するマネージャーを募集しています。この役職では、戦略的アカウント管理をリードし、グローバル本社と連携しながら、ブランド価値を維持しつつ持続可能な成長を実現します。

Key Responsibilities:

- Define and execute wholesale strategy for Japan and Korea

- Lead strategic relationships with key wholesale partners
 - Negotiate commercial terms and contracts
 - Ensure disciplined Open-to-Buy management
 - Act as primary contact with global HQ for sales reporting
 - Oversee wholesale operations including order processing and delivery
 - Develop new business opportunities aligned with brand positioning
 - Elevate brand presentation in wholesale environments
 - Deliver product training to partner teams
-
- 日本と韓国での卸売戦略の策定と実行
 - 主要パートナーとの戦略的関係の構築
 - 商業条件や契約の交渉
 - 購買計画の管理
 - 本社との販売報告の窓口
 - 注文処理や納品の管理
 - ブランドポジショニングに沿った新規ビジネスの開拓
 - ブランドプレゼンテーションの向上
 - パートナーチームへの製品トレーニング

Qualifications:

- 5+ years in luxury fashion wholesale or sales
 - Fluent in Japanese and business-level English
 - Proven track record in managing key accounts and driving sales growth
 - Strong analytical skills for interpreting sales data
 - Advanced proficiency in Excel and reporting tools
 - Experience with luxury brand positioning and market execution
 - Excellent negotiation skills for commercial terms and contracts
 - Understanding of merchandising and buying processes
-
- ラグジュアリーファッションの卸売またはセールスで5年以上の経験
 - 日本語堪能、ビジネス英語力
 - 主要アカウント管理と売上成長の実績
 - 販売データ解釈の分析力
 - Excelや報告ツールの高度なスキル
 - ラグジュアリーブランドの市場経験
 - 商業条件や契約の交渉力
 - マーチャンダイジングやバイイングプロセスの理解

会社説明