



## バイリンガル事業開発マネージャー候補

精神疾患という社会課題に対し、独自技術で世界初のソリューションを開発・提供できる

### 募集職種

人材紹介会社  
株式会社PROGRE

採用企業名  
心療内科や精神科、小児科など医療機関向けにVRソリューションを提供する企業

求人ID  
1590971

業種  
インターネット・Webサービス

会社の種類  
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合  
外国人 少数

雇用形態  
正社員

勤務地  
東京都 23区, 中央区

給与  
700万円 ~ 1000万円

勤務時間  
フレックスタイム制 (1日8時間)

更新日  
2026年05月28日 20:00

### 応募必要条件

職務経験  
6年以上

キャリアレベル  
中途経験者レベル

英語レベル  
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル  
流暢

最終学歴  
大学卒 : 学士号

現在のビザ  
日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### <期待する役割>

短期～中期的 (入社後～1年) : 新規事業の土台構築とアライアンスの獲得

医療サイド（KOLやクリニック等の臨床現場）の課題に対する高い解像度と戦略策定能力を活かし、事業全体のパイプライン戦略を立案・実行していただきます。

ディープテック・SaMD特有の「研究開発の現実的な時間軸」を考慮しつつ、フットワーク軽く顧客ニーズの仮説検証（PoC）を回し、スピーディな事業開発を牽引することを期待します。

長期的（1〜3年後以降）：事業の柱の確立

立ち上げた新規パイプラインを全社の新たな事業の柱へと成長させ、中長期的な企業価値向上にダイレクトに貢献していただきます。その成果を基盤として、既存事業（うつ病向けSaMD）を含む全社の事業推進、および海外展開を包括的に統括し、将来的な経営層もしくはそれに準じるポジションとして経営を牽引していただくことを求めています。

#### <業務内容>

事業戦略・パイプライン戦略の策定：

市場調査、ターゲット選定、マネタイズ設計、中長期のロードマップ策定とKPI管理。

アライアンス・パートナーシップの推進：

製薬企業、医療機関、その他事業会社との協業提案、スキーム構築、契約締結のリード。

事業推進・プロダクト開発連携（PoCの実行）：

顧客ニーズ（KOLや臨床現場の課題）に基づく新規事業企画、仮説検証（PoC）の素早い実行。エンジニアやリサーチャーと連携した、市場投入を見据えた開発のプロジェクトマネジメント。

海外戦略の策定・推進：

日本発のグローバルスタンダードを目指すための、海外パートナー探索および市場性調査・戦略立案。

---

## スキル・資格

### 必須スキル

- 事業会社における新規事業開発のリード経験（ゼロイチの立ち上げからグロースまで）、またはコンサルティングファームにおける新規事業立案・実行支援の経験（目安3年以上）
- 経営陣や異なる専門性を持つメンバー（医師、エンジニア、研究者など）を巻き込み、プロジェクトを前進させる高いコミュニケーション能力と推進力
- 複雑な課題を構造化し、仮説検証のPDCAを素早く回す論理的思考力と実行力
- 医療・ヘルスケア・ディープテック領域に対する強い関心とキャッチアップ力（入社時の専門知識は不問ですが、学ぶ意欲を重視します）
- ビジネスレベルの英語力（海外企業とのアライアンス交渉等を見据えて）

### 歓迎スキル

- CNS（中枢神経）領域を中心とした、製薬企業やヘルスケア企業での事業開発・アライアンス経験（KOLとのリレーション構築経験があれば尚可）
- SaMD（プログラム医療機器）やヘルステック/SaaS領域での事業開発、グロース経験

---

## 会社説明