



【800～1600万円】★リモートメイン★Senior Strategy Operations Manager

DiDiモビリティジャパン株式会社での募集です。 データサイエンティスト・デー...

#### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

DiDiモビリティジャパン株式会社

#### 求人ID

1590306

#### 業種

デジタルマーケティング

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

800万円～1600万円

#### 勤務時間

09:00～17:45

#### 休日・休暇

【有給休暇】初年度10日4ヶ月目から 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 年末年始 【休日休暇】 ・ 年次有給休暇 ・ ...

#### 更新日

2026年04月30日 16:03

#### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

流暢

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

【求人No NJB2289722】

【Job Description】

- ・ Develop a comprehensive business growth roadmap with clear measurable goals. Translate these into actionable plans assign accountability and oversee end to end execution.
- ・ Lead the implementation of new products processes and high quality deliverables to ensure successful launches.
- ・ Partner with stakeholders to identify and address business challenges streamline processes and implement scalable solutions that enhance sales and marketing efficiency and effectiveness.

## 【What We Offer】

- ・ An opportunity to contribute to transformative mobility solutions in Japan.
- ・ Collaboration with a passionate and innovative team in a global company.
- ・ Professional growth in a dynamic and fast paced environment.

## スキル・資格

## Basic Qualifications:

- ・ Highly detail oriented with a data driven analytical approach to decision making.
- ・ Hands on professional with proven experience in client facing roles such as account management sales or customer success preferably in a B2B environment.
- ・ Strong interpersonal skills with a demonstrated ability to build trust communicate effectively and develop relationships with internal stakeholders and senior leadership.
- ・ Exceptional verbal and written communication skills. Fluency in English and Japanese is required; proficiency in Chinese is a plus.
- ・ Bachelor's degree.

=====

## 【応募条件】

- ・ 細部にまでこだわりを持ち、データに基づいた分析的なアプローチで意思決定を行うことができます。
- ・ アカウントマネジメント、営業、カスタマーサクセスなど、主にB2B環境における顧客対応業務で実績のあるプロフェッショナルです。
- ・ 顧客との信頼関係を築き、効果的なコミュニケーションを通じて、社内外のステークホルダーとの良好な関係を構築する能力を有しています。
- ・ 社内のステークホルダーや上級管理職とも円滑にコミュニケーションを図り、関係性を構築できます。
- ・ リーダーシップを発揮してチームを牽引します。
- ・ 日本語および英語による口頭および書面での卓越したコミュニケーションスキルを持っています。

## 会社説明

◆「DiDi」の日本市場での提供およびそれに付帯する事業◆◆サービスの特長◆◆配車プラットフォームとして、タクシーに「乗りたい」と「乗せたい」をアプリでマッチングします。AI（人工知能）を活用した高度な分析・予測テクノロジーで、タクシー配車の最適化を実現し、今までにない移動体験を提供します。ドライバー様用アプリと車両管理コンソールを簡単に導入することができ、ドライバー様用アプリは、シンプルな操作でお客様のお迎えからお支払いをスムーズにします。また、車両管理コンソールにより、配車状況やドライバーの稼働状況などの管理が可能です。さらに、乗客からのドライバー評価を管理コンソールで確認でき、サービスの向上に役立てることができます