

# BÖLLHOFF

【法人営業（セールスエンジニア）】 英語使用×ドイツ外資メーカー | 欧州製品の日本市場展開 | 年休125日・フレックスあり

◀営業経験1年～歓迎▶ 海外出張・グローバル会議あり | 英語を活かしてキャリアアップ

## 募集職種

### 採用企業名

ベルホフ株式会社

### 求人ID

1590023

### 業種

自動車・自動車部品

### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

### 外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

愛知県, 名古屋市中区

### 最寄駅

鶴舞線、丸の内駅

### 給与

350万円 ~ 500万円

### ボーナス

固定給+ボーナス

### 勤務時間

9:00-17:45

### 休日・休暇

土日祝、夏季、年末年始、GW

### 更新日

2026年05月07日 02:00

## 応募必要条件

### 職務経験

1年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒: 学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### ◀募集要項・本ポジションの魅力▶

- ・海外拠点（欧州・中国等）と連携しながら、締結部品・設備の提案英魚や顧客対応に携われるポジション
- ・海外出張・グローバル会議あり／英語を使いながら実務経験を積み、キャリアの幅を広げられる環境
- ・メーカー営業のご経験を活かし、技術知識も身につけながら段階的にスキルアップが可能
- ・年休125日／フレックス制／転勤なしで、安心して長期的にキャリアを築ける環境

### 仕事内容

- ・ベルホフ社製の締結部品および自動化ファスニング設備（セルフピアシングリベット、ブラインドナット、リベット、接着、クリンチング、インサートナット等）の拡販
- ・自動車産業および一般産業への拡販
- ・販売代理店、商社、設備メーカーへの拡販
- ・顧客およびベルホフドイツ、フランス、イギリス、中国をメインとする価格、技術、品質、納入に関するやり取り
- ・既存顧客からの関係維持およびビジネス拡販
- ・受注後の立ち上げスケジュール管理（顧客およびGlobal拠点）
- ・見積作成および見積もり作成のためのRFQ（見積依頼仕様）の内容確認
- ・ファスナー製品・自動化設備・ハンドツールのプレゼンテーション
- ・社内での検証試験および試験報告書の作成
- ・締結部品、自動車業界・自動化関連の展示会準備、参加
- ・WEBサイト、マニュアル、ガイドライン等の翻訳
- ・顧客獲得のための拡販の立案

※仕事内容変更範囲：会社の指示する業務

### 雇用形態

正社員

### 試用期間

有り（3ヶ月）

### 給与条件

年俸制

年収：350万円～500万円

※年収はご経験・スキルに応じて決定しますので上記の限りではございません。

・賞与：年1回

※1か月は、予算に対する達成に対する評価

※1か月分は、各評価項目に対する達成度に評価

・昇給：年1回（入社月による）

※詳細はオファー時にお伝えします。

交通費：一部支給（上限50,000円）

残業手当：定額の残業代

・30時間分の残業は月給に込み

・30時間分の残業代+超過分した場合は別途支給 ※詳細はオファー時にお伝えします。

残業手当：

定額の残業代

固定残業時間 40時間 / 月

40時間分の残業代+超過分した場合は別途支給

※詳細はオファー時にお伝えします。

### 就業時間

固定（定額）残業代制

就業時間 09:00～17:45

休憩時間 12:00-12:45

残業 月 10 時間～30 時間程度

フレックス利用可（コアタイム11:00-15:00）

### 勤務地

愛知県名古屋市中区丸の内1-10-29 丸の内 駅から徒歩5分

転勤：無し

会社の定める事業所

出向：無し

### 休日

年間休日 125 日

完全週休二日制 土日 祝日 年末年始

※会社カレンダーによる

### 年間有給休暇

有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます

（年間休日 125 日 有給休暇 初年度 10 日（6 か月目～））

### 社会保険

健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険 退職金積み立て

その他手当

- ・ 食事補助 最大7500円支給  
※会社から補助 7500円／個人負担 7500円 が必要になります。
- ・ 退職金積み立て制度（月給により積み立て額決定）

**選考プロセス**

適性試験：あり

面接回数：2～3回

---

**スキル・資格**

**【必須】**

- メーカーでの営業経験
- 英語力：英語を使用した実務経験 または TOEIC700点レベル以上
- PCスキル：Excel (graph, V-look up, Pivot is preferred), Power point, Word
- 普通自動車運転免許

**【歓迎】**

- 英語を使用した実務経験
- 新規開拓営業経験
- 自動車メーカーでの実務経験
- 部品メーカーでの実務経験

---

**会社説明**