

【マレーシア勤務】営業/日勤/日常英会話でも応募可能/食品営業/新規開拓

日本の良いモノをマレーシアに売り込む、非常にやりがいのあるお仕事です

募集職種**人材紹介会社**

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID

1589768

業種

食品・飲料

雇用形態

正社員

勤務地

マレーシア

給与

350万円～400万円

勤務時間

月曜～金曜：9:00am～6:00pm

休日・休暇

土日、マレーシア祝日

更新日

2026年06月05日 01:00

応募必要条件**職務経験**

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項**会社情報：**

当社は日本とマレーシアをつなぐプラットフォームとして、幅広い事業を展開しています。

- > 日本のすばらしい商品・サービスをより世界へ広め（fan:推進器の翼）
- > 海外の方によるこんでいただいた上で（fun:楽しい）
- > 日本のファン（fan:愛好者、応援者）となっていただく

- コンサルティング

海外展開の戦略や戦術（形態や手法など含む）を策定の上、お客様とともに推進していきます。

- マーケティング

海外展開される前段の市場調査（現地のニーズや、市場規模・特性など）を実施し、お客様の特性に合わせたマーケティング

グを行います。

- 小売（EC含む）

日本の伝統や文化、奥深い味わいの食材など、「メイド イン ジャパン」にこだわった名品・逸品を作り手の心とともに、また日本のおもてなしの精神でお届けしています。

- OEM・商品開発サポート

海外展開にあたり、現地での製造（OEMなど）をご支援いたします。

業務内容：

- 日本産水産物およびスイーツの販路拡大を担当
- 新規開拓および既存顧客の深耕を通じ、売上成長とブランド認知の向上に貢献

【Responsibility】（新規80% ： 既存20%）

- 水産物営業がメインとなります。
- 新規顧客（レストラン、ホテル、小売、ディストリビューター等）の開拓
- 既存クライアントからの紹介を活用した営業活動
- POP UPイベントや試食会の企画・運営
- 上司と協力し、市場調査およびターゲットの選定
- アポイント取得、商談、提案活動
- 商品プレゼンテーションおよびサンプル提案
- 見積作成、価格交渉、契約締結
- 売上・KPIの管理およびレポートニング
- 社内との連携
- 既存顧客のフォローおよびアップセル
- ストック商品の管理

お仕事に慣れたら、スイーツの営業活動も行います。

- 既存大手クライアント様のサポート
- 製造業への営業活動 など幅広く対応が可能です。

※イベント出店などで土日出勤もあります

スキル・資格

■必須要件:

- 3年の営業経験
- 日常会話程度の英語
- 日本の文化をマレーシアで広めることに興味強い方

会社説明