


# 【人材育成・組織開発コンサルティング】セールス

**※NY証券取引所上場企業※米国フォーチューン100社の90%に選ばれる組織/人...**

## 募集職種

**人材紹介会社**
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

**採用企業名**
※NY証券取引所上場企業※米国フォーチューン100社の90%に選ばれる組織/人材開発コンテンツ企業

**求人ID**
1589120

**業種**
人材派遣・アウトソーシング

**会社の種類**
外資系企業

**雇用形態**
正社員

**勤務地**
東京都 23区

**給与**
450万円 ~ 650万円

**勤務時間**
08:45 ~ 17:30

**休日・休暇**
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

**更新日**
2026年11月01日 08:00

## 応募必要条件

**キャリアレベル**
中途経験者レベル

**英語レベル**
ビジネス会話レベル

**日本語レベル**
ネイティブレベル

**最終学歴**
大学卒： 学士号

**現在のビザ**
日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2067142】
同社ののソリューションを用いてプログラムを設計・企画・提案し、顧客の人材育成・組織開発の課題解決に貢献して頂きます。

リードの創出から売り上げ予想、見込み管理、商談を成立させた後のクライアントサクセスまで、社内外の多くのステークホルダーを巻き込みながら一気通貫で責任を持っていただきます。

【具体的には…】
・中規模~大規模な企業のエグゼクティブや経営層に対して営業活動、コンサルティングを行います。
・クライアントの人材・組織課題を診断・分析し、課題解決のための最適なプログラムを企画、設計し提案します。
・受注後は、顧客の戦略的パートナーとして、プログラムの実施、コンサルテーションを提供を通して、人材育成・組織開発課題の解決に寄与します。
・顧客の事業戦略、中長期ビジョン、人材開発・組織開発上の問題課題を深く理解し、クライアントパートナーとして解決に奮闘します。
・新規顧客の獲得、および既存顧客を拡大するために、アカウント戦略とビジネス開発を設計します。
・毎月の売上目標を達成するために、ターゲット顧客と見込み顧客の選定を行い、販売計画を実行します。

【提案サービス】
講師派遣、e learning、社内ファシリテーター養成の3つの柱を組み合わせ、各階層向けに7つの習慣シリーズ、マネジメント、リーダーシップ、ダイバシティ等多岐にわたる提案をしています。

## スキル・資格

★以下全て必須★

・法人向けコンサルティングセールス経験、且つ実績を残されている方
　大手企業を顧客に担当した経験があれば尚良し

・目標達成のための分析力、競争力、活力、やる気、熱意、誠実さを十分に兼ね備えている方

・ラインリーダーや経営幹部に対して、洗練されたプレゼンテーションできるスキルをお持ちの方

・人材/組織開発、教育研修、コンサルティング、研修への関心が強い方

・IR、財務諸表の読み込み等クライアントの経営状況を理解するにあたり基礎的なビジネススキルのある方

・中級以上の英語力

・管理職/マネジメント経験　※本案件はプレイヤースタートになります

## 会社説明

ご紹介時にご案内いたします