

Sales ~ Health and Nutrition ~

> **法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。**

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
非公開

求人ID
1588363

業種
化学・素材

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 800万円

勤務時間
09:15 ~ 17:30

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年11月14日 08:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2206626】
・組織の目標を達成するために行動する
ヘルスケアビジネスの環境を把握し 当社の強みを顧客に訴求して、組織目標を達成する。
目標設定・戦略策定を行う際に、マーケット動向などの定性・定量情報をチームに提供する。

・顧客ニーズの把握と効果的なプロモーションの実施
営業活動を通じて、各レイヤーの顧客のニーズを把握する

顧客ニーズを把握した上で、効果的なプロモーション（広告宣伝物の作成、データ提供など）を立案・実行する。
上記を通じて、マーケット動向を把握し、チームメンバーに共有する。

・ステークホルダーとの関係構築
当社の代理店、エンドユーザー、サプライヤーなどのステークホルダーと友好関係を構築し、顧客ニーズを把握し、顧客満足を高めるための提案、取り組みを促進する。
社内のステークホルダー（他部門）とも連携を強化し、事業を伸長させる。

・販売予測（Forecast）の作成
顧客動向などを把握し、販売予測を立案する。
市場動向に合わせた販売価格の企画、立案を行い、拡販を図る。

・コンプライアンス遵守及びリスク管理
関連法令を遵守した営業活動を遂行する。
事業上のリスクを把握し、リスクを回避及び想定した対応を行う。

スキル・資格

・事業を伸長させようとする意欲と情熱を持っていること
・営業部門での実務経験（3年以上）
・顧客、サプライヤーなどのステークホルダーとの関係性の構築と維持できる能力
・PC等の操作ができる（Excel、Word、Power point）
・基礎的な英語でのコミュニケーション能力
・コンプライアンスに関する知識
・ヘルスケア業界での実務経験、デジタルマーケティングの経験があれば望ましい
・論理的思考力、計数管理能力、プレゼンテーション能力、ネゴシエーションスキルがあれば望ましい

会社説明

ご紹介時にご案内いたします