

Key Account Manager for Nissan/Jatco/MMC

法人営業（自動車向け）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
非公開

求人ID
1587757

業種
自動車・自動車部品

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
神奈川県

給与
700万円 ~ 1200万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年10月30日 08:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2372528】
◆当社にて、下記業務を担当頂きます。

・新規受注活動及び将来のビジネスに向けての先行開発受注活動。
・お客様のビジネス戦略調査、纏め。
・GKAM、セールスと協業の上での価格交渉。
・客先ターゲットプライス及び競合他社の価格情報の社内情報共有。

・セールスチームとの協力による客先RFQの精度及び信頼度確認。
・セールスチームと協業の上、客先見積もりに対応する。
・マネジメントイベント及び各種展示会のプレゼン資料作成、調整、参加。
・競争の中、技術的な領域においてのトレンド、要求事項を把握する。
・客先からの要求事項を明確にし、社内に保存する。
・客先からの値下げ要求に対する対策、社内調整、実行を行う。
・客先への売り上げ計画、実績を準備、展開する・
・セールス、GKAM（Q）と協力の上、市場不具合のクレーム費用を整理する。
・準備のため関係部署への客先からの監査について連絡する。
・納期遅延等、問題点などをエスカレートする。
・工程移管などを客先へ通知する。
・GKAM不在の際にGKAMの代わりとなる。

スキル・資格

【必須】
以下のいずれか：
（a）自動車メーカーの開発部や購買部向け自動車部品の営業経験
（b）自動車メーカーにて購買or開発経験 + 営業に対する強い興味
（c）自動車メーカー向け自動車部品の開発経験 + 営業に対する強い興味
（d）電気・電子・ 機械工学いずれかの知識 + 営業の経験 + 自動車に対する

・コミュニケーション能力
・折衝能力
・英語ビジネスレベル

会社説明

ご紹介時にご案内いたします