



## Key Account Manager for Nissan/Jatco/MMC

法人営業（自動車向け）のご経験のある方は歓迎です。

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

非公開

#### 求人ID

1587757

#### 業種

自動車・自動車部品

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

神奈川県

#### 給与

700万円～1200万円

#### 勤務時間

09:00～18:00

#### 休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

#### 更新日

2026年05月29日 20:00

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

流暢

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2372528】

◆当社にて、下記業務を担当頂きます。

- ・新規受注活動及び将来のビジネスに向けての先行開発受注活動。
- ・お客様のビジネス戦略調査、纏め。
- ・GKAM、セールスと協業の上での価格交渉。
- ・客先ターゲットプライス及び競合他社の価格情報の社内情報共有。

- ・セールsteamとの協力による客先RFQの精度及び信頼度確認。
- ・セールsteamと協業の上、客先見積もりに対応する。
- ・マネジメントイベント及び各種展示会のプレゼン資料作成、調整、参加。
- ・競争の中、技術的な領域においてのトレンド、要求事項を把握する。
- ・客先からの要求事項を明確にし、社内に保存する。
- ・客先からの値下げ要求に対する対策、社内調整、実行を行う。
- ・客先への売り上げ計画、実績を準備、展開する。
- ・セールス、GKAM（Q）と協力の上、市場不具合のクレーム費用を整理する。
- ・準備のため関係部署への客先からの監査について連絡する。
- ・納期遅延等、問題点などをエスカレートする。
- ・工程移管などを客先へ通知する。
- ・GKAM不在の際にGKAMの代わりとなる。

---

## スキル・資格

### 【必須】

以下のいずれか：

- (a) 自動車メーカーの開発部や購買部向け自動車部品の営業経験
- (b) 自動車メーカーにて購買or開発経験 + 営業に対する強い興味
- (c) 自動車メーカー向け自動車部品の開発経験 + 営業に対する強い興味
- (d) 電気・電子・機械工学いずれかの知識 + 営業の経験 + 自動車に対する

- ・コミュニケーション能力
- ・折衝能力
- ・英語ビジネスレベル

---

## 会社説明

ご紹介時にご案内いたします