

【800 ~ 1200万円】セールスエンジニア

外資系統合セキュリティソリューション企業での募集です。 技術営業のご経験のある...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
外資系統合セキュリティソリューション企業

求人ID
1587421

業種
ソフトウエア

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 1200万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年11月14日 04:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2307775】
セールスエンジニアとしてクライアントのニーズを理解し、それに合わせたソリューションを提供するとともに、営業プロセスに積極的に参加していただきます。

【主な業務内容】(English follows Japanese)
・ クライアントのニーズを積極的に把握し、適切な技術的ソリューションを提供する
・ 潜在顧客に対して製品のデモンストレーションやプレゼンテーションをわかりやすく効果的に実施する

・営業チームと連携し、顧客の要望に応じたカスタマイズ提案書を作成する
・営業サイクル全体を通じて、営業チームおよび顧客に対する技術的な相談役として対応する
・潜在顧客を発掘し、ターゲット市場への効果的なアプローチ戦略を立てる
・製品開発チームと密に連携し、市場動向や顧客ニーズのフィードバックを提供する
・既存顧客との強固な関係を維持し、顧客満足度の向上やアップセル機会の発掘に努める

・Actively engage with clients to understand their needs and provide appropriate technical solutions.
・Conduct product demonstrations and presentations to prospective clients in a clear and impactful manner.
・Collaborate with the sales team to create customized proposals addressing customer requirements.
・Serve as a technical resource for both the sales team and clients throughout the sales cycle.
・Identify potential clients and develop strategies to penetrate target markets effectively.
・Work closely with product development teams to provide feedback on market trends and customer needs.
・Maintain strong relationships with existing customers to ensure their satisfaction and identify upsell opportunities.

スキル・資格

【応募資格】(English follows Japanese)
・工学、コンピュータサイエンス、または関連分野の学士号を有する方
・テクニカルセールスまたはセールスエンジニアとしての実務経験がある方 (テクノロジー分野での経験が望ましい)
・当社製品・ソリューションに関する強い技術知識を持ち、複雑な概念をわかりやすく伝えられる方
・優れたコミュニケーション能力および対人スキルを有し、顧客やチームメンバーと効果的に交流できる方
・問題解決志向を持ち、顧客の課題に対し迅速かつ的確に対応できる方
・自主的に行動すると共に、チームの一員としてリーダーシップを発揮できる方
・営業プロセスに精通し、CRMツールを使ってアカウントや営業機会を管理した経験がある方

・Bachelor's degree in Engineering Computer Science or a related field.
・Proven experience in a sales engineer or technical sales role preferably within the technology sector.
・Strong technical knowledge of our products and solutions with the ability to convey complex concepts simply.
・Exceptional communication and interpersonal skills to interact effectively with clients and team members.
・Problem solving mindset with the ability to think critically and address customer concerns promptly.
・Ability to work independently and as part of a team demonstrating initiative and leadership.
・Familiarity with sales processes and experience in using CRM tools to manage accounts and sales opportunities.

【必須条件】
・サーバー構築の知識及びそれに関わるネットワーク設定の知識があること

【歓迎条件】
・システム構築に関わった経験があること

会社説明

ご紹介時にご案内いたします