



【800～1200万円】セールスエンジニア

外資系統合セキュリティソリューション企業での募集です。技術営業のご経験のある...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

外資系統合セキュリティソリューション企業

求人ID

1587421

業種

ソフトウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円～1200万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年06月13日 12:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2307775】

セールスエンジニアとしてクライアントのニーズを理解し、それに合わせたソリューションを提供するとともに、営業プロセスに積極的に参加していただきます。

【主な業務内容】（English follows Japanese）

- ・クライアントのニーズを積極的に把握し、適切な技術的ソリューションを提供する
- ・潜在顧客に対して製品のデモンストレーションやプレゼンテーションをわかりやすく効果的に実施する

- ・ 営業チームと連携し、顧客の要望に応じたカスタマイズ提案書を作成する
 - ・ 営業サイクル全体を通じて、営業チームおよび顧客に対する技術的な相談役として対応する
 - ・ 潜在顧客を発掘し、ターゲット市場への効果的なアプローチ戦略を立てる
 - ・ 製品開発チームと密に連携し、市場動向や顧客ニーズのフィードバックを提供する
 - ・ 既存顧客との強固な関係を維持し、顧客満足度の向上やアップセル機会の発掘に努める
- ・ Actively engage with clients to understand their needs and provide appropriate technical solutions.
 - ・ Conduct product demonstrations and presentations to prospective clients in a clear and impactful manner.
 - ・ Collaborate with the sales team to create customized proposals addressing customer requirements.
 - ・ Serve as a technical resource for both the sales team and clients throughout the sales cycle.
 - ・ Identify potential clients and develop strategies to penetrate target markets effectively.
 - ・ Work closely with product development teams to provide feedback on market trends and customer needs.
 - ・ Maintain strong relationships with existing customers to ensure their satisfaction and identify upsell opportunities.

スキル・資格

【応募資格】（English follows Japanese）

- ・ 工学、コンピュータサイエンス、または関連分野の学士号を有する方
 - ・ テクニカルセールスまたはセールスエンジニアとしての実務経験がある方（テクノロジー分野での経験が望ましい）
 - ・ 当社製品・ソリューションに関する強い技術知識を持ち、複雑な概念をわかりやすく伝えられる方
 - ・ 優れたコミュニケーション能力および対人スキルを有し、顧客やチームメンバーと効果的に交流できる方
 - ・ 問題解決志向を持ち、顧客の課題に対し迅速かつ的確に対応できる方
 - ・ 自主的に行動すると共に、チームの一員としてリーダーシップを発揮できる方
 - ・ 営業プロセスに精通し、CRMツールを使ってアカウントや営業機会を管理した経験がある方
- ・ Bachelor's degree in Engineering Computer Science or a related field.
 - ・ Proven experience in a sales engineer or technical sales role preferably within the technology sector.
 - ・ Strong technical knowledge of our products and solutions with the ability to convey complex concepts simply.
 - ・ Exceptional communication and interpersonal skills to interact effectively with clients and team members.
 - ・ Problem solving mindset with the ability to think critically and address customer concerns promptly.
 - ・ Ability to work independently and as part of a team demonstrating initiative and leadership.
 - ・ Familiarity with sales processes and experience in using CRM tools to manage accounts and sales opportunities.

【必須条件】

- ・ サーバー構築の知識及びそれに関わるネットワーク設定の知識があること

【歓迎条件】

- ・ システム構築に関わった経験があること

会社説明

ご紹介時にご案内いたします