



【900～1300万円】MB2604BSD01A M A・PMI推進および戦略策定 マネージャー

事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1587194

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

その他東京

給与

900万円～1300万円

勤務時間

08:30～17:15

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年05月02日 11:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2366269】

【業務内容】

■本ポジションの狙い

中期経営計画GS2028の基本戦略である System of Systems の信頼されるパートナーとしての価値提供、業種対応力の強化と特定業種へ依存しないビジネスの拡大のため、マテリアル業種のお客様向けにソリューションのグローバルなポートフォリオ拡大に取り組んでいます。他のIndustrial Automation Provider としのぎを削る中、業界平均を超える成長をめざしており、高機能化学、マイニングなどの成長率が高い業種を軸に、クロスボーダーのM Aにて成長を加速させる計画です。今回は、これらを実現するM A・PMI推進および戦略策定を推進するメンバーを募集します。横河電機の事業成長の新たなステージを切り拓く情熱ある方のご応募をお待ちしております。

■主要なミッション

戦略策定・推進やそれに紐づくM A・PMIプロジェクトを推進いただきます。情熱を持って横河電機の事業成長の新たなステージをともに切り拓くことを期待しております。マネージャーとして戦略策定、M A案件組成・遂行、PMI含めて主体的にリードいただきます。

・業種別戦略策定：化学、マイニング、鉄鋼、紙パルプ、SCM、データセンター、半導体、バッテリー、鉄道
(直近でご担当いただく業種は上記のどれかとなります)

…マテリアル事業本部の方針に沿いつつステークホルダーの方々との議論を通じ、市場・競合情報の収集・分析、買収・提携含めた業種毎の成長戦略ストーリーの立案・資料作成

・M A案件組成：上記の業種別戦略に基づき強化すべき商材・ケイパビリティを特定し、大口顧客・案件含めてターゲット分野・地域の構造の深掘りを行い、外部企業とともに候補企業のソーシングを行います。

・M A案件遂行：プロジェクトのコアメンバーとして、DD遂行、稟議資料作成、横河海外拠点とのコミュニケーションを行います。スタンドアロン・シナジー含めた買収後の事業計画の立案、買収後の事業推進・管理計画の策定といった事業オーナーとしてのリードを行います。

・PMI遂行：買収後の買収企業がYokogawaグループとなるためのPMI（統合作業・ガバナンス構築）、シナジー創出を行います。(場合によっては現地駐在の可能性あり)

【ポジションの魅力とキャリアパス】

マテリアル事業本部は素材産業を中心に様々な業種のお客様を担当するため、幅広い業界に対し精通できるキャリアを築く環境が整っています。

■本ポジションの特徴・魅力

- ・会社の壁、国の壁を越えて飛躍的な事業成長を実現させる、というチャレンジングながらもやりがいある業務です。
- ・社内、海外拠点メンバーと頻りにコミュニケーションを取りながら、戦略策定および強化すべき分野およびターゲット買収企業の選定、シナジー案抽出とお客様への包括的な付加価値提案がどうあるべきかを取りまとめます。
- ・買収候補企業、およびその株主やアドバイザーと面会し、当社が描く付加価値提案に向けて有利な条件で買収や協業を実現するよう交渉を行います。
- ・買収後は買収企業関係者や海外拠点とともに、当社が描く付加価値提案に向けて異なるバックグラウンドのメンバーを束ね、ガバナンス推進やシナジー創出を最大化するための活動に取り組みます。

■キャリアパス

・中長期的には同事業本部全体の戦略策定やM Aを継続的に推進するリーダー人材としてステップアップされることを想定しております。

■その他

- テレワークを組み入れており、週3回前後の本社（武蔵野）出勤を前提にフレキシブルに働くことができます。
- 海外メンバーとの打合せが多く、グローバルな環境を実感できます。必要に応じ海外出張・駐在があります。
- 買収プロジェクトによる一時的な・忙はありますが、残業規制のため恒常的ではなく落ち着いて長期に働けます。
- 誰もが活躍できる職場環境：年齢や国籍や性別の多様化を重視しています。

【英語利用の具体的場面と使用頻度】

- ・具体的場面：英語によるTeams会議、In personの打ち合わせ、チームメンバーとの会話
- ・頻度：ほぼ毎日

【想定残業時間】

30時間程度 時期により繁忙期あり

【在宅頻度】

状況に応じて利用可

【出張】

国内：4回／年 海外：3回／年

【部門情報】

M A・PMI推進および戦略策定をリードする人材を募集いたします。

当社は海外売上比率が70%を超えるグローバルに事業を展開している企業です。私たちの製品やサービスは世界各地で重要な生産・社会インフラを支えており、多くのお客様から信頼をいただいております。

その中で、マテリアル事業本部は素材分野を中心としたのお客様（化学、マイニング、鉄鋼、紙パルプ、鉄道、データセンター他）を担当しています。これまでの信頼関係を生かしお客様の変革の支援を行い、便利で快適な物質社会と地球環境と共存可能な循環型社会の実現への貢献することをミッションとしております。

マテリアル事業本部は約40名が所属しており、20代の方からシニアや外国籍の方々まで幅広い人材が活躍しております。日々、Yokogawaグループの国内外の拠点や他部署と連携して活動しており、英語を活用した業務が多くメンバーによっては海外出張も行っています。

同事業本部の中で、事業戦略室戦略企画課は各業種の事業戦略の立案とM A・PMI活動の推進を担当しており、現在3名のメンバーが在籍しています。(課長(40代)+40代1名+30代1名)

スキル・資格

■必須要件

・FAアドバイザー、投資銀行、コンサル、事業会社において、M AおよびPMIプロジェクトにおけるコアメンバーとしての完遂経験（合算で5年以上）

※M A・PMIのいずれかに関与した経験を有すること

■歓迎要件

- ・化学、マイニング、鉄鋼、紙パルプ、SCM、データセンター、半導体、バッテリー、鉄道に関連する業界にて、IT・制御システムやオペレーションに関する関心や知見
- ・買収プロジェクトにおける買収対象企業がIT・ソフトウェア・製造業であった経験（1年以上）
- ・財務諸表に関する理解力や業績管理に関する経験（2年以上）
- ・シナジー創出に役立つであろう営業の経験（1年以上）

【資格/専門知識】

■必須要件

- ・ TOEIC800前後以上または英語圏の海外在住経験、もしくはそれ相応の英語資格（TOEFL、IELTSなど）
- ・ M A ・ PMI推進に関する知識

■歓迎要件

経営・財務、ITに関連する資格：簿記、ITパスポートなど

【リーダー/管理職経験と必要年数】

- ・ ビールマネジメント：会社にて2年以上、2 3 名以上、組織の種類は問わない

会社説明

ご紹介時にご案内いたします