

【1000 ~ 2000万円】Regional VP of Sales (Account Exctive)

外資IT企業での募集です。 アカウントエグゼクティブAE (営業) ・アカウントブ...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
外資IT企業

求人ID
1586996

業種
ソフトウエア

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1000万円 ~ 2000万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年11月14日 06:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2285001】
銀行のDXを推進するクラウド型統合融資プラットフォームを提供する米国IT企業。
米国ノースカロライナ州Liveoak銀行がSalefoce基盤上に構築した自社向けの業務支援システムがそのルーツ。CRMとして顧客エンゲージメントや従業員の効率性を高めることに加え、融資や預金やローンなどに関わる顧客体験を改善します。
Bankerが自ら構築し、銀行業務に専門特化させているからこそ、Bankerの業務を真にDXすることを可能にします。

【職務】

・新規顧客とのライセンス契約の全体的な販売責任を持つアカウントチームを率いる。
・銀行業界の顧客を対象に、顧客のビジネス課題を価値と結びつける。
・製品スペシャリスト、セールスエンジニア、経営層などの社内リソースと効果的に連携し、重要なステークホルダーに向けてデモ/プレゼンテーションを行い提供価値の浸透を図る
・導入により銀行にもたらされる定量的なビジネス価値を示し、顧客の経営層のスポンサーシップを獲得し、導入決定に導く
・クライアントの短期から中長期の事業成長戦略を開発する（アカウントプランニング）。
・マーケティングおよびビジネス開発チームと協力して市場認知度を拡大する。

スキル・資格

●応募資格
・アカウントプラン作成スキル
・銀行市場での販売経験
・IT業界での10年以上の経験、大規模企業顧客での5年以上の販売経験
・経営層を含む顧客の各階層とのビジネス経験
・約10人のアカウントチームのチームビルディング経験
・銀行業務、ビジネスの基本的な理解

●歓迎要件
・SaaSの営業経験
・クラウドとオンプレの違いの基本的、本質的な理解
・Salesforceプラットフォームへの精通
・ビジネスレベルの英語能力
・コンサルティング企業や提携パートナーとのビジネス経験
・外部イベントでのパブリックスピーキング経験

●求める人物像
・人の成功を心から喜べる方
・他人の意見を尊重できる方
・挑戦できる人、失敗から学べる人方
・大失敗からの自己成長を経験した方
・自ら考え、チームのためにオーナーシップを持ち、成功のために頑張れる方
・オープンなコミュニケーションスキル
・日本市場での会社・ビジネスの立ち上げに興味があり、楽しめる方

会社説明

ご紹介時にご案内いたします