

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

成長中ヘルステック企業 | がんの早期診断製品の事業開発・法人営業（業界経験不問）

成長中ヘルステック企業 | がんの早期診断製品の事業開発・法人営業（業界経験不問）

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1586859

## 業種

医療機器

## 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

600万円 ~ 1200万円

## 更新日

2026年04月16日 15:23

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

基礎会話レベル

## 日本語レベル

流暢

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

## 募集要項

このポジションでは、ライフサイエンス業界におけるビジネス開発（BD）活動を担当し、売上拡大と新規顧客の開拓を目指します。営業部門の一員として、戦略的なアプローチで市場のニーズを把握し、成果を上げることが求められます。

## 企業情報

- ヘルスケア×テクノロジー領域で事業を展開する成長中のスタートアップ
- がんの早期診断製品を提供しており、すい臓がん、肺がん等10種以上のがん検査に対応できます。
- 独自のデータベースおよび精度の高い解析技術を強みとし、持続的に事業成長やマーケット拡大を目指しております。

## 職務内容

- 薬局／医療機関／法人顧客／ECチャンネルへの営業活動（担当チャンネルはご経験・ご希望により決定します）
- 顧客ニーズのヒアリング、課題抽出、製品提案
- 導入後の運用フォローおよび顧客伴走支援

- 顧客の声（VOC）の収集・分析、社内へのフィードバック
- 関連部門と連携した施策改善・事業推進

#### 条件・待遇

- 成長ポテンシャルや社会貢献度の高い、がん診断製品を担当する
- 競合と比べ、低侵襲や検査精度の高さなどの強みを持ち、急成長を続けている製品
- 学習・成長を後押しするカルチャーと制度
- 少数精鋭で風通しの良い環境

Page Group Japan is acting as an Employment Agency in relation to this vacancy.

---

#### スキル・資格

- 法人営業のご経験（業界不問）
  - ヘルスケア・ライフサイエンス業界の知見、IT/ Saas営業の経験は尚可
  - 新規開拓または既存顧客深耕の実績
  - 顧客課題を的確に捉え、提案から実行まで担える方
  - チームワークを重視し、周囲と協働できる方
- 

#### 会社説明

ヘルスケア×テクノロジー領域で事業を展開する成長中のスタートアップ  
がんの早期診断製品を提供しており、すい臓がん、肺がん等10種以上のがん検査に対応できます。  
独自のデータベースおよび精度の高い解析技術を強みとし、持続的に事業成長やマーケット拡大を目指しております。