

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

Solution Sales Manager - AI x Financial Services - Up to 12M

Solution Sales Manager - AI x Finance

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1586855

業種

アセットマネジメント

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円 ~ 1200万円

更新日

2026年04月16日 14:55

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

金融機関向けに、AIとデータ活用を通じてバックオフィス業務の効率化や高度化を支援するソリューション営業ポジションです。

銀行、保険会社、アセットマネジメント会社、PEファンドなどに対して新規開拓から提案、導入支援まで一貫して担当し、日本市場での事業拡大を牽引していただきます。

Client Details

金融業界向けにAIを活用した業務効率化ソリューションを提供する成長中のテクノロジー企業です。

非構造データの分析、データ集約、ワークフロー自動化を強みに、大手金融機関を含む顧客の業務改善を支援しており、日本市場でも今後の成長が期待される注目企業です。

Description

- 新規顧客の開拓と関係構築

- 既存顧客との強固なパートナーシップの維持・拡大
- 市場調査および競合分析の実施
- 営業戦略の立案と実行
- 製品やサービスの提案およびプレゼンテーションの実施
- 目標達成に向けた販売計画の策定と進捗管理
- 顧客からのフィードバックの収集と製品改善への提案
- 社内チームとの連携によるプロジェクト推進

Job Offer

- 年収：9,000,000円～12,000,000円
- リモートワーク制度あり
- 東京の中心地にあるオフィス
- テクノロジー&テレコム業界でのキャリア成長の機会
- 安定した中規模企業での長期的な雇用

このポジションは、成長志向のある方に最適です。ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Tin Le on +813 6832 8941.

スキル・資格

A successful Sales/Business Development should have:

- テクノロジー&金融機関業界での知識および関心
- 営業やビジネス開発における実務経験
- 優れたコミュニケーション能力と交渉スキル
- 戦略的思考力と問題解決能力
- 目標達成に向けた強い意欲と結果志向
- チームでの協力を重視する姿勢
- 日本語および英語でのビジネスレベルの会話力

会社説明

金融業界向けにAIを活用した業務効率化ソリューションを提供する成長中のテクノロジー企業です。

非構造データの分析、データ集約、ワークフロー自動化を強みに、大手金融機関を含む顧客の業務改善を支援しており、日本市場でも今後の成長が期待される注目企業です。