



Tech Company Strategy & User Growth Manager

Up to ¥17M | Global Tech | Tokyo

募集職種

人材紹介会社

PEAK Recruitment Japan株式会社

求人ID

1586748

業種

インターネット・Webサービス

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円 ~ 1700万円

更新日

2026年04月15日 14:12

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

流暢

その他言語

中国語: 北京語

Nice to have Mandarin

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Key Responsibilities

- Define and execute end-to-end user growth strategy covering acquisition, activation, and retention
- Own key growth levers including campaigns, pricing, lifecycle initiatives, and incentives
- Analyze and optimize the user journey across the full funnel; identify drop-off points and drive conversion improvements

- Design and run A/B tests and experiments; translate data insights into scalable business initiatives
 - Partner cross-functionally with Product, Marketing, Data, and Operations teams
 - Align global strategy with local Japan market execution
 - Lead strategic planning, KPI monitoring, and performance reviews for leadership
-

スキル・資格

Required Skills

- 5–10+ years in strategy/consulting, growth/user operations, or tech/digital platforms
 - Strong analytical and problem-solving skills with hands-on funnel optimization experience
 - Deep understanding of user behavior and growth levers in digital environments
 - Ability to operate both strategically and hands-on
 - Strong stakeholder management and communication skills
 - Business-level Japanese and English required
-

会社説明