



## Tech Company Strategy & User Growth Manager

Up to ¥17M | Global Tech | Tokyo

### 募集職種

#### 人材紹介会社

PEAK Recruitment Japan株式会社

#### 求人ID

1586748

#### 業種

インターネット・Webサービス

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

1000万円 ~ 1700万円

#### 更新日

2026年06月24日 02:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

#### 日本語レベル

流暢

#### その他言語

中国語: 北京語

Nice to have Mandarin

#### 最終学歴

大学卒: 学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### Key Responsibilities

- Define and execute end-to-end user growth strategy covering acquisition, activation, and retention
- Own key growth levers including campaigns, pricing, lifecycle initiatives, and incentives
- Analyze and optimize the user journey across the full funnel; identify drop-off points and drive conversion improvements

- Design and run A/B tests and experiments; translate data insights into scalable business initiatives
  - Partner cross-functionally with Product, Marketing, Data, and Operations teams
  - Align global strategy with local Japan market execution
  - Lead strategic planning, KPI monitoring, and performance reviews for leadership
- 

## スキル・資格

### Required Skills

- 5–10+ years in strategy/consulting, growth/user operations, or tech/digital platforms
  - Strong analytical and problem-solving skills with hands-on funnel optimization experience
  - Deep understanding of user behavior and growth levers in digital environments
  - Ability to operate both strategically and hands-on
  - Strong stakeholder management and communication skills
  - Business-level Japanese and English required
- 

## 会社説明