



【インド勤務】日系企業向け医療・保険サービスの法人営業／英語を活かせる・海外キャリア

募集職種

人材紹介会社

PERSOL India Private Limited

求人ID

1586650

業種

生命保険・損害保険

雇用形態

正社員

勤務地

インド, グルガオン

給与

400万円～経験考慮の上、応相談

更新日

2026年04月14日 14:27

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■Job Overview:

日本人セールスエグゼクティブとして、メディカルサービス、ブローカーサービス、健康診断サービスに関する営業およびビジネス開発を担当していただきます。顧客、保険会社、検診業者との調整、コミュニケーションにおいて重要な役割を担っていただきます。また、保険更新の案内、保険会社との条件交渉、社内チームとの連携を図り、円滑な業務遂行を目指します。このポジションでは、ベンチャースピリットと効率的な業務遂行能力を持ち、積極的かつ自発的なコミュニケーション能力が求められます。

■Job Description:

- ・ 営業・事業開発
- ・ 医療サービス、ブローカーサービス、健康診断パッケージの提案・販売
- ・ 顧客、保険会社、医療機関との調整・コミュニケーション
- ・ 保険更新に関するアドバイスおよび保険会社との条件交渉
- ・ 社内チームと連携し、営業活動の円滑化および目標達成を推進
- ・ 必要に応じた営業同行・サポート

- ・ 顧客対応（リレーション構築）
- ・ 顧客、保険会社、医療機関との継続的なコミュニケーション

- 問い合わせ対応および正確な情報提供
- 問題解決を通じた顧客満足度の向上
- Salesforce等の社内システムを活用した業務効率化

- 事務業務
 - 請求および未回収管理の適切な対応
 - 営業・顧客対応に関する各種書類の管理
 - 記録管理および社内規定の遵守
-

スキル・資格

■ Mandatory qualifications

- 専門学校・短大・大学卒以上
- 法人営業または個人営業の経験
- ビジネスレベルの英語力（読み書き・会話）
- 主体性があり、交渉力・関係構築力に優れた方
- ベンチャーマインドを持ち、変化に柔軟に対応できる方
- 高い業務遂行力およびマルチタスク能力

■ Preferable qualifications

- 無形商材の提案営業経験
 - 医療アシスタンス業界および保険業務に関する理解
 - 損害保険業界経験
-

会社説明