



韓国系企業にてITソリューション営業担当を募集|新規事業立ち上げ/メールセキュリティ/
事業部長候補 | 日本語+英語@東京

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルイノシアティブ

採用企業名

韓国系専門商社

求人ID

1586315

業種

専門商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

400万円～経験考慮の上、応相談

勤務時間

09:00～18:00（1日あたり所定労働時間08時間）休憩：60分

休日・休暇

休日：120日（内訳）完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 その他（夏季/年末年始）有給休暇：有（10日～）

更新日

2026年05月08日 07:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

◆職務内容

メールセキュリティソフトウェアの新規事業立ち上げを担当。
企業のサイバー攻撃対策ニーズに対し、韓国製メールセキュリティソリューションを
提案・導入まで一貫して担当します。

【具体的には】
企業のメールセキュリティに関する課題をヒアリングし、

韓国製メールセキュリティソフトウェアの提案から契約締結、システム導入まで一貫して担当。新規顧客開拓から既存顧客フォローまで幅広く対応し、事業の立ち上げを推進していただきます。

【魅力】

- 新規事業の立ち上げメンバーとして、ゼロから事業を構築できるやりがい
- 少数精鋭の環境で、自分のアイデアや提案が事業に直結する実感
- 将来的な事業部長候補として、マネジメント経験も積める成長機会
- 韓国グループ企業のバックアップにより安定した事業基盤

スキル・資格

【必須経験】

- 営業経験2～3年以上
- 情報セキュリティ分野の知見
- 新規開拓営業経験
- TOEIC750点以上

【歓迎する経験】

- ITソリューション営業経験者
- 情報保護（サイバーセキュリティ）、情報通信工学等の専攻者
- 韓国語

会社説明