



## ビジネスデベロップメントマネージャー（日本市場担当 / トラベル・パートナーシップ）

### Global Cross Functional Collaboration

#### 募集職種

##### 採用企業名

Headout Inc

##### 求人ID

1586160

##### 業種

旅行・観光

##### 雇用形態

正社員

##### 勤務地

日本

##### 給与

650万円～経験考慮の上、応相談

##### 歩合給

給与：歩合給込み

##### 更新日

2026年07月08日 13:00

#### 応募必要条件

##### 職務経験

3年以上

##### キャリアレベル

中途経験者レベル

##### 英語レベル

ビジネス会話レベル

##### 日本語レベル

流暢

##### 最終学歴

大学卒：学士号

##### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

会社名：Headout Inc.

勤務地：日本国内（リモート可 / 東京拠点想定）

雇用形態：正社員

#### ■会社概要

Headoutは、世界中のツアー・観光施設・体験型アクティビティを提供するグローバルなマーケットプレイスです。

100以上の都市、196カ国以上のユーザーにサービスを提供しており、急成長を続けています。

現在、日本市場での事業拡大に伴い、パートナーシップを推進いただける方を募集しています。

#### ■業務内容

日本市場におけるビジネス開発（パートナーシップ推進）をご担当いただきます。

- ・観光施設、ツアー会社、アクティビティ事業者の新規開拓・契約締結
- ・既存パートナーとの関係構築および売上拡大施策の実行
- ・市場調査および競合分析を通じた戦略立案
- ・社内関係部署（プロダクト、マーケティング、オペレーション等）との連携
- ・日本市場におけるサービス拡充および収益最大化の推進

---

#### スキル・資格

##### 【必須条件】

- ・ビジネス開発 / 法人営業 / パートナーシップ業務の経験（3年以上）
- ・日本語：ネイティブレベル
- ・英語：ビジネスレベル（社内コミュニケーションで使用）

##### 【歓迎条件】

- ・旅行業界、OTA、マーケットプレイス、SaaS企業での経験
- ・新規事業立ち上げやスタートアップでの就業経験
- ・データ分析やCRMツールの利用経験

#### ■このポジションの魅力

- ・日本市場の立ち上げ・拡大に主体的に関われるポジション
- ・グローバルチームとの協働（APAC・欧米）
- ・成長中企業における高い裁量とスピード感
- ・英語を活かしたキャリア形成が可能

#### ■勤務条件

- ・勤務時間：フレックスタイム制（詳細は面談時に説明）
- ・リモートワーク：可
- ・社会保険：完備
- ・ビザサポート：応相談

---

#### 会社説明