



【ティア1 外資系銀行】トランザクションバンキング シニアセールス（VP～） | グローバル決済プラットフォーム

キャッシュマネジメント・決済ソリューションの提案営業を推進

募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1586092

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年05月06日 07:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

外資系大手銀行にて、シニア・トランザクションバンキング セールスとしてご活躍頂きます。

大手日系企業および多国籍企業に対し、キャッシュマネジメント・決済ソリューションの提案営業を行い、グローバルチームと連携しながらビジネス拡大を推進します。

戦略的かつコンサルティング型の営業活動を通じて、顧客の財務課題解決に貢献できるポジションです。

主な職務内容

- 大手企業のクライアントポートフォリオの管理・拡大（日系企業のアウトバウンド、外資系多国籍企業のインバウンド含む）
- RMおよびグローバルチームと連携したビジネス機会の創出および収益拡大

- 支払・回収・流動性管理・カード・接続性などのキャッシュマネジメントソリューションの提案
- 経営層を含む顧客とのリレーションシップ構築およびアドバイザー業務
- 提案書作成およびRFP対応のリード（グローバルチームと連携）
- 価格交渉および条件設計を通じた収益最大化の推進
- セールスパイプライン管理およびパフォーマンス分析

Join a **leading global corporate bank in Tokyo** as a **Senior Transaction Banking Sales Manager**, driving growth across **cash management and global payments solutions**.

In this role, you will work closely with multinational clients and large Japanese corporates, delivering **advisory-led treasury and liquidity solutions**. This is a high-impact, client-facing position with strong collaboration across global teams and product partners.

Key Responsibilities

- Manage and grow a portfolio of **large corporate and multinational clients**.
- Partner with Relationship Managers and global teams to **identify opportunities and drive revenue growth**.
- Deliver **cash management solutions** across payables, receivables, liquidity, cards, and connectivity.
- Build strong relationships with **senior client stakeholders**, acting as a trusted advisor.
- Lead **client pitches and RFP processes** in coordination with global stakeholders.
- Drive **pricing discussions and commercial negotiations** to optimise outcomes.
- Manage **sales pipeline, performance tracking, and execution discipline**.

スキル・資格

必須条件 経験・資格：

- 外資系銀行またはメガバンクにおけるトランザクションバンキングセールス経験
- トランザクションバンキング領域における営業またはプロダクトマネジメントの専門知識
- キャッシュマネジメントや決済ソリューションの提案・導入経験

ソフトスキル：

- 顧客と信頼関係を構築できるコミュニケーション能力
- グローバルチームとのコラボレーションスキル
- 収益機会を開拓するビジネス感覚
- ステークホルダーマネジメント能力
- スピード感のある環境での柔軟な対応力

語学力：

- 日本語：ネイティブレベル
- 英語：ビジネスレベル（流暢）

歓迎条件

- トランザクションバンキングのプロダクトマネジメント経験
- 多国籍企業向けカバレッジ業務の経験

この求人がおすすめの理由

- 外資系銀行でキャリアアップ
- グローバルなプラットフォームを生かした提案が可能
- 高報酬

Required Skills and Qualifications Experience:

- Experience in **Transaction Banking Sales within global banks or megabanks**.
- Strong background in **sales and/or product management within transaction banking**.
- Proven experience delivering **cash management and treasury solutions to corporate clients**.

Soft Skills:

- Strong teamwork mindset with the ability to **collaborate across global teams**.
- Excellent communication and **client engagement skills**.
- Commercial mindset with the ability to **drive revenue growth and client value**.
- Strong negotiation and **relationship management capabilities**.
- Ability to operate effectively in a **fast-paced, international environment**.

Language Requirements:

- **Japanese:** Native level
- **English:** Fluent

Preferred Skills & Qualifications

- Additional experience in **transaction banking product management**.
- Exposure to **multinational client coverage models**.

Why You'll Love Working Here

- Work with a **leading global banking platform** in Tokyo.
- Engage with **top-tier corporate and multinational clients**.
- Collaborate across **international teams and product specialists**.
- Competitive compensation with strong **bonus potential**.
- Opportunity to grow within a **globally connected organization**.

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。