



コンサルファームの営業企画／Markets・業界別戦略企画（Senior Associate ～ Manager）

業界知見と英語力が活かされます。自社のグローバルチームとの連携が多い環境です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社クレドス

求人ID
1586028

業種
ビジネスコンサルティング

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

給与
550万円 ~ 1300万円

勤務時間
標準労働時間1日7時間、コアなしフレックスタイム制、在宅勤務（リモートワーク）制度有

休日・休暇
土、日曜、祝祭日、年末年始、年次有給休暇（年20日）、傷病休暇、リフレッシュ休暇、慶弔休暇、試験休暇、出産特別休暇（有給）、育児

更新日
2026年04月21日 00:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【担当業務】
ジスファームのマーケット部門での営業企画として、注力する業界／顧客に対する営業企画を行っていただきます。コンサルタントやグローバルの専門家、マーケット部内の知見を結集し最適なソリューションを提案する支援が業務となります。

【具体的には】

■アカウントマネジメント：

注力顧客を担当するパートナー（Global Client Partner）と共に、アカウントプランの策定・実行支援、パイプライン・実績の管理、アカウントチーム強化、クライアントフィードバック管理、リレーション構築支援等を実施し、アカウントの成長に貢献していただきます

■グローバル連携：

グローバルチームとの情報の共有、およびグローバルがリードする活動の日本での実行、さらに日本発でのナレッジによる海外でのビジネス拡大支援

■担当アカウント：

ご入社いただいた際には、以下の業界のいずれかに所属する注力顧客を担当していただく予定です。

- ・ Financial Services
- ・ Technology Media&Entertainment Telecom
- ・ Industrials & Services
- ・ Energy Utilities & Resources
- ・ Consumer Markets
- ・ Government & Public Services
- ・ Health Industries
- ・ Private Equity
- ・ Transportation & Logistics

【部門からのメッセージ】

クライアントの課題を共に解決し、プロフェッショナルファームとしてさらなる成長をするために、社内連携促進による総合力強化、およびグローバルチームや各国の自社メンバーとの連携によるグローバルレベルでの競争力UPが非常に重要となっています。

動きの速いビジネスに直に触れ、クライアントと経営課題をともに解いていく手助けをすることにより、一緒に成長していければと思います。

■仕事環境

リモートワーク（在宅勤務）、コア無しフレックスタイム制度、フリーアドレス等、非常に風通しの良い、働きやすい環境です！

スキル・資格

■必要な経験・スキル

- ・ 4大卒以上
- ・ 複数の業務を推進した経験
- ・ ビジネス全般に関する知見
- ・ 国内外ネットワーク構築能力
- ・ ビジネスレベル英語力

■望ましい経験・スキル

- ・ 経営企画・国際企画等
- ・ チームリーダーとしての経験
- ・ ネットワーク構築能力；インダストリー、およびアカウントの運営のために、各法人との連携は必須です。

■求める人物像

- ・ 周囲から知見を得て、ご自身で理解することを楽しめる方、知的好奇心が高い方
- ・ 社会、ビジネスの動向にご興味をお持ちの方
- ・ 専門家集団である自社ファームの各法人に対しても積極的に提案し、物事をドライブしていける方
- ・ 多岐にわたる業務内容、様々な経験を持った同僚のいる環境、新しいチャレンジに柔軟に対応し、楽しめる方

会社説明