



【最短1年でキャリアアップ目指せる】飲食業界の企業のDX化促進コンサルティングセールス

【インセンティブあり】利用継続率99%以上のカスタマイズ性高いSaaSサービス

募集職種

採用企業名

株式会社TableCheck

求人ID

1585792

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

有楽町線、 新富町駅

給与

450万円 ~ 800万円

歩合給

固定給+歩合給

勤務時間

9:30~19:30のうち8時間勤務 ※フレックスタイム制

休日・休暇

完全週休2日制（土日祝）

更新日

2026年04月20日 05:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務内容】

クライアントの課題を発掘して課題解決の手法を提案するコンサルティング営業です。弊社の営業スタイルは売り切りの営業ではなく長期的にお付き合いいただくためWINWINの関係性を意識して活動いただきます。

<ソリューション営業>

- ・ Table Checkを導入検討いただけそうなクライアントのリストアップとアプローチ手法の検討
- ・ アプローチ先のクライアントの課題を仮説立て→ソリューション提案の準備
- ・ 提案資料作成
- ・ クロージング

<Table Checkの提携企業への営業>

- ・ 自社サービスの提携企業等のリストアップとアプローチ手法の検討
- ・ 提案資料作成

■キャリアプラン：

組織拡大フェーズのため、将来的にスーパーバイザー、マネージャーへの昇格を狙えます。
新規サービスの営業へのチャレンジやAccount Management（パートナーセールス）などにも挑戦ができます。
※将来、シニア層へ昇格した際に社内コミュニケーションで英語スキルを活かせる環境があります！

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月

【給与】

450～800万円

※ご経験等を鑑みて応相談となります

■昇給：あり（毎年3月）

■賞与：なし

■インセンティブ：あり（会社業績、個人の成績によって支給）

【就業時間】

フレックスタイム制：9:30～19:30のうち8時間勤務

コアタイム10:30～18:30／フレキシブルタイム（始業）5:00～12:00、（終業）16:00～22:00

■残業10時間程度／月（※職種・時期により変動あり）

【勤務地】

東京オフィス：東京都中央区銀座2-15-2 KR Ginza II 5F

※在宅勤務一部導入（出社推奨）

【休日休暇】

- ・ 年間休日120日
- ・ 完全週休二日制（土日祝）
- ・ 年末年始（12月29日～1月3日）
- ・ 年次有給休暇（入社日に付与します）
- ・ 夏季休暇：3日 ※7～9月で希望するタイミングで取得
- ・ 誕生日休暇

【待遇・福利厚生】

- ・ 通勤手当（月額5万円を上限）
- ・ 健康保険／厚生年金／雇用保険／労災保険
- ・ 健康診断
- ・ 社員紹介制度あり

スキル・資格

【必須要件】

- ・ アカウントセールスの経験3年以上

【歓迎要件】

- ・ 飲食店での勤務経験（店長、管理職のみ該当）
- ・ 飲食店、個人店、ホテル向けに受発注システムやPOSレジなどの営業経験
- ・ 売上管理や進捗管理を伴う現場マネジメント経験

【求める人物像】

- ・ 目標達成意欲があり、常に成長しつづけたいという思いがある方
- ・ 何事にも前向きに捉えて、主体的に行動できる方
- ・ 自ら情報を取りに行き、自律駆動でPDCAを回していける方
- ・ 売り切りの営業ではなく、クライアント志向

【選考について】
＜採用プロセス＞

書類審査

↓

1次面接

↓

Ref-Check案内（内定まで）/適正検査

↓

2次面接

↓

内定（オファー面談を設定させていただく場合もあります）

*内定までは平均で4週間程度の想定です

※会社紹介資料：

<https://speakerdeck.com/tablecheckac/zhu-shi-hui-she-tablecheck-hui-she-shao-jie-company-profile>

※選考に関するQ&A：

<https://adhesive-badge-1ac.notion.site/TableCheck-1ec92f60da29801e93c0d84c7b5badbe>

会社説明