



## 光通信用半導体レーザのプロダクトマネジメント担当

【光半導体】需要予測&価格交渉

### 募集職種

#### 採用企業名

日本ルメンタム株式会社

#### 求人ID

1585703

#### 業種

電気・電子・半導体

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

神奈川県, 相模原市中央区

#### 給与

1300万円 ~ 1700万円

#### 勤務時間

9:00 ~ 17:15 (休憩45分)

#### 休日・休暇

完全週休二日制

#### 更新日

2026年06月03日 16:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

10年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### ≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 光通信用半導体レーザ製品の戦略立案から事業計画、収益管理までを統括
- 顧客交渉や社内外連携を通じて製品導入・改善に直接影響を与えられるやりがい
- 次世代製品のデザインイン管理や価格戦略など高度なプロダクトマネジメントに挑戦
- 完全週休2日制・年間休日125日・住宅手当・カフェテリアプランなど福利厚生充実

**【業務内容】**

- ・ 現在および将来のターゲット市場と、それらにおける戦略的ポジショニングを定義し、レーザーチップ市場におけるパートナーシップおよびアライアンスを通じて機会を評価する。
- ・ レーザーチップ製品の維持管理を行い、コスト目標と利益率の達成に向けて社内チームを率いる。
- ・ PCN（製品変更通知）およびPDN（製品製造中止通知）を通じて、社内製品のリリース、変更、段階的な廃止を調整する。
- ・ 部門横断的なチームと連携し、製品の準備状況、タイムライン、成果物について調整する。
- ・ 製品関連の問題を追跡・整理し、関連チームと協力して解決を推進する。

**■職務：**

- ・ 年間収益目標および割り当てられた事業目標を達成または上回る。
- ・ 収益ギャップ分析、四半期（R6Q）需要予測、5カ年事業計画へのインプットなど、収益計画活動を推進する。
- ・ 価格見積を作成し、顧客との商談交渉を主導する。
- ・ 顧客および社内チームと緊密に連携し、商談、技術、および納品に関する問題を解決する。
- ・ アプリケーションエンジニアと連携し、次世代製品の導入を支援するデザインイン・パイプラインを管理します。

**【雇用形態】**

正社員（管理監督者）

**【給与】**

年収：1,300万円 ～ 1,700万円（年俸制 / 管理監督者）

■60歳定年、年収変更なし、昇給昇格対象、1年更新

**【就業時間】**

9:00～17:15（休憩45分）

**【勤務地】**

- ・ 〒252-5250 神奈川県相模原市中央区小山4 - 1 - 5 5
- ・ 神奈川県相模原市中央区小山4-5-11

■受動喫煙対策：屋内喫煙室あり

**【休日休暇】**

- ・ 年間休日125日
- ・ 完全週休二日制

**【待遇・福利厚生】**

- ・ 社保完備
- ・ 財形貯蓄
- ・ カフェテリアプラン等
- ・ 住宅手当（対象：単身30歳を迎える誕生日まで。または単身赴任者・最大25,000円）
- ・ 既婚者住宅手当（対象：借り主である物件。40歳を迎える誕生日まで・最大40,000円）

---

**スキル・資格****【必須要件】**

- ・ 母国語としての日本語能力
- ・ ビジネスレベルの英語力（TOEIC 800点以上、または同等 英語での交渉あり）
- ・ 工学または関連技術分野の学士号
- ・ 光トランシーバーまたは光半導体業界での数年以上のビジネス経験
- ・ 優れた文章および口頭でのコミュニケーション能力
- ・ 需要予測（デマンドフォーキャスト）および価格設定の経験
- ・ デザインイン（Design-in）の経験

**【歓迎要件】**

- ・ AI/ML関連の半導体企業での経験
- ・ 製品ライン管理（PLM）の経験
- ・ 営業、FAE、または研究開発の経験

---

**会社説明**