【パートナーセールス】売るだけではなく伴走して結果を出す

【ハイブリッド勤務】利用継続率99%以上の自社サービス！飲食店のDX化を支える

募集職種

採用企業名
株式会社TableCheck

求人ID
1585633

業種
インターネット・Webサービス

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 中央区

最寄駅
有楽町線、　新富町駅

給与
500万円 ~ 700万円

歩合給
固定給+歩合給

勤務時間
9:30 ~ 19:30のうち8時間勤務　※フレックスタイム制

休日・休暇
完全週休2日制（土日祝）

更新日
2026年10月29日 11:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務内容】
-パートナー案件の進捗管理と社内連携
-パートナーの営業活動の成果を最大化させるための、課題特定・解決に向けた施策提案

-パートナー契約管理
-新規パートナー候補の開拓・条件交渉
-営業資料・提案トーク・FAQ等の作成・整備
-社内関係者（営業・導入・カスタマーサクセス）との連携・オペレーション、フロー改善

■身に付くスキル
-パートナー企業の事業や戦略を理解し、最適な提案を行う企画・提案力
-新規開拓から関係維持までを通じた営業推進力・交渉力
-飲食業界の知識や販売プロセス改善を通じて磨かれる業界・業務理解力

■キャリアプラン：
組織拡大フェーズのため、将来的にスーパーバイザー、マネージャーへの昇格を狙えます。
新規サービスの営業へのチャレンジやAccount Management（パートナーセールス）などにも挑戦ができます。
※将来、シニア層へ昇格した際に社内コミュニケーションで英語スキルを活かせる環境があります！

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月

【給与】
500～700万円

■昇給：あり（毎年3月）
■賞与：なし
■インセンティブ：あり（会社業績、個人の成績によって支給）

【就業時間】
フレックスタイム制：9:30～19:30のうち8時間勤務
（フレキシブルタイム（始業）5:00～12:00、（終業）16:00～22:00、コアタイム10:30～18:30）
残業：10〜20時間／月（※職種・時期により変動あり、固定残業時間20時間）

【勤務地】
東京オフィス 東京都中央区銀座2-15-2 KR Ginza II 5F
◆最寄り駅
-東京メトロ有楽町線「新富町駅」：徒歩3分
-都営浅草線「東銀座駅」：徒歩5分
※在宅勤務一部導入（出社推奨）

【休日休暇】
-年間休日120日
-完全週休二日制（土日祝）
-年末年始（12月29日～1月3日）
-年次有給休暇（入社日に付与します）
-夏季休暇：3日　※7～9月で希望するタイミングで取得
-誕生日休暇

【待遇・福利厚生】
-通勤手当（月額5万円を上限）
-健康保険／厚生年金／雇用保険／労災保険
-健康診断
-社員紹介制度あり

スキル・資格

【必須要件】
以下いずれかのご経験
-営業経験（3年以上）
-社内外の関係者を巻き込んだプロジェクトマネジメントの経験

【歓迎要件】
-SaaS業界での就業経験
-マネジメント経験
-パートナーセールスの経験（3年以上）

【求める人物像】
-主体的に課題を発見し、行動に移せる自走力がある方
-相手の立場を踏まえた誠実で円滑なコミュニケーション力がある方
-変化を楽しみ、学び続ける成長意欲がある方

【選考について】
書類審査
↓
1次面接
↓
Ref-Check案内（内定まで）/適正検査
↓
2次面接
↓
内定（オファー面談を設定させていただく場合もあります）
*内定までは平均で4週間程度の想定です

※会社紹介資料：
https://speakerdeck.com/tablecheckac/zhu-shi-hui-she-tablecheck-hui-she-shao-jie-company-profile

※選考に関するQ&A：
https://adhesive-badge-1ac.notion.site/TableCheck-1ec92f60da29801e93c0d84c7b5badbe

---

会社説明