

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

新規開拓ダイレクター

新規開拓ダイレクター

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1585614

業種

その他（メーカー）

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1700万円 ~ 2000万円

ボーナス

固定給+ボーナス

歩合給

固定給+歩合給

更新日

2026年04月03日 11:43

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

このポジションでは、航空宇宙・防衛業界における新規事業開発をリードし、売上拡大と市場シェア拡大を目指す役割を担います。顧客ニーズに応じた戦略的な提案と関係構築が求められます。

企業情報

この企業は、航空宇宙・防衛業界での業務を展開する大手組織です。多様なプロジェクトを手掛け、業界内での信頼と実績を築いています。

職務内容

- 新規ビジネス機会の特定と開拓
- 既存顧客との関係強化と長期的なパートナーシップの構築
- 市場動向の分析と競合他社の調査
- 営業戦略の策定と実行
- クロスファンクショナルチームとの連携によるプロジェクト推進
- 予算管理と売上目標の達成
- 顧客フィードバックを収集し、製品やサービスの改善に反映
- 業界イベントや展示会への参加を通じたネットワーキング活動

条件・待遇

- ハイブリッド勤務体制
- 通勤手当
- 社会保険完備
- 健康保険の提供
- 安定した職場環境とキャリア発展の機会

このポジションにご興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。あなたのスキルが活かせる環境がここにあります！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

スキル・資格

- 航空宇宙・防衛業界でのビジネス開発における実績
- 営業戦略の立案および実行経験
- 顧客との強固な関係を構築する能力
- 市場分析や競合調査のスキル
- プロジェクトをリードし、目標を達成するためのリーダーシップ
- 日本語および英語での高いコミュニケーション能力航空宇宙・防衛

会社説明

この企業は、航空宇宙・防衛業界での業務を展開する大手組織です。多様なプロジェクトを手掛け、業界内での信頼と実績を築いています。