

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

大手プラットフォーム企業/Solution Sales @東京

大手プラットフォーム企業/Solution Sales @東京

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1585611

業種

ビジネスコンサルティング

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年04月03日 10:57

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

モビリティ関連事業者向けに、新規パートナー開拓から既存企業の活用支援までを担う提案営業ポジションです。データを軸に課題解決を行い、顧客の業績向上とサービス価値向上に貢献します。

企業情報

国内外でサービスを展開するモビリティ関連の大手プラットフォーム企業です。

アプリ事業を中心に成長を続けており、データドリブンな営業体制と柔軟な働き方が整った環境です。

職務内容

- 新規パートナー開拓
- 既存パートナーへのカスタマーサクセス対応
- 利用促進支援
- データ分析に基づくレポート作成と改善提案の実施
- 効率的な営業企画とチーム連携によるアカウントマネジメント

条件・待遇

- 週3在宅勤務・フルフレックス制
- 事業拡大フェーズで新しい取り組みに挑戦しやすい環境
- グローバル基準の業務プロセスを通じて市場価値の高いスキルを習得できる環境
- 副業が可能

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Komura on +81 3 6627 6129.

スキル・資格

- 営業経験1年以上
 - 普通自動車免許（第一種）
 - 顧客の課題解決に向き合える方
 - データを活用したロジカルな営業を志向する方
 - チームで連携しながら主体的に動ける方
-

会社説明

国内外でサービスを展開するモビリティ関連の大手プラットフォーム企業です。
アプリ事業を中心に成長を続けており、データドリブンな営業体制と柔軟な働き方が整った環境です。