

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

事業開発

エネルギー分野のデータベース企業で働く機会

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1585564

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年04月02日 16:20

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

エネルギー業界における営業職として、顧客との関係構築や新規ビジネスチャンスの開拓を担当します。ハイブリッドワーク環境で、柔軟に働きながら結果を出せるポジションです。

企業情報

この企業はエネルギー業界に特化した情報提供や分析を行う中規模の専門会社です。革新的なソリューションを提供し、業界内の信頼と高い評価を得ています。勤務地は港区にあり、利便性の高い立地です。

職務内容

- エネルギー業界における既存顧客との関係維持および強化
- 新規顧客の開拓および潜在顧客とのネットワーキング
- 市場動向や顧客ニーズの分析を基にした営業戦略の提案
- 社内の分析チームと連携し、最適なソリューションを顧客に提供
- 契約交渉および締結、プロジェクト進行のサポート
- 営業目標の達成に向けた計画策定と実行
- 業界イベントやセミナーへの参加およびプレゼンテーション
- 顧客からのフィードバックを基にしたサービス改善提案

条件・待遇

- ハイブリッドワーク環境で柔軟な働き方が可能
- 充実した福利厚生とキャリア成長の機会
- 港区という利便性の高い勤務地
- エネルギー業界における専門知識をさらに深めるチャンス

このポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。あなたの挑戦をお待ちしています

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hanako Hashiba on +81368328914.

スキル・資格

営業スペシャリストには、以下の能力が求められます。

- エネルギー業界での知識や経験
- 営業またはビジネス開発の実務経験
- 顧客との強固な関係を構築できるコミュニケーションスキル
- 分析データを活用した戦略的な提案能力
- 自発的に課題解決に取り組む姿勢
- 日本語と英語でのビジネスレベルの会話および文章能力

会社説明

エネルギー業界における営業職として、顧客との関係構築や新規ビジネスチャンスの開拓を担当します。ハイブリッドワーク環境で、柔軟に働きながら結果を出せるポジションです。