



【世界中の販社を統括】 グローバルセールスマネージャー

平河ヒューテック株式会社での募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

平河ヒューテック株式会社

求人ID

1585242

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円～900万円

勤務時間

08:00～17:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後3ヶ月目から付与されます 入社3ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 土日 祝日 GW ...

更新日

2026年04月02日 15:12

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2363969】

■業務内容：

- ・世界各国の海外販社における営業責任者の統括（複数拠点）
- ・販社の業績管理・営業戦略の立案と実行
- ・各販社の運営全般のマネジメント
- ・グローバル規模でのセールス戦略の企画・推進
- ・現地スタッフの育成・組織構築
- ・本社と販社間の連携強化
- ・市場分析に基づく新規事業・新規販路の開拓

・経営層への報告・提言

■入社後すぐにお任せする業務

- ・当社製品・マーケット・開発品に関する知識習得
- ・役員同行による国内各事業所での実地研修
- ・社内キーパーソンとの人脈構築
- ・事業全体の理解と販社マネジメントに必要な基礎知識の習得

■本職種の魅力ポイント

- ・複数国の販社を統括し、グローバル規模でビジネスを動かしリーダーシップを磨ける
- ・戦略立案から実行まで、大きな権限あり
- ・自分が立てた戦略が会社の成長を左右する、経営に近いポジション
- ・これまでのマネジメント経験を、より大きなステージで活かせる

■勤務地について：

- ・最初の勤務地：日本にて自社製品知識をつける研修を実施した後、タイをはじめとする海外拠点にて勤務いただきます。（研修期間目安：3か月前後 ※習熟度によって期間は前後します）

※将来的にも海外拠点含め、転勤の可能性あり

■同社について：

同社は、通信機器メーカーや、医療機器メーカー、放送局、自動車部品メーカーなど顧客とする、伝送ケーブルやネットワーク機器、医療用チューブなどを製造するニッチトップメーカーです。顧客業界の裾野は広いため、安定性のあるビジネスモデルです。

◇成長産業／利益率高：通信分野に強みを持つ同社は、5Gや、IoT、4K8Kなどの普及により今後更なる伸張が見込まれます。直近は特に車載向けのアンテナやケーブルへの需要が活発です。また、“今までにない市場を創る”という信念のもと、高付加価値製品を開発し少ロットで生産する体制ですので、業界の中でも高い利益率を誇っています。

スキル・資格

■必須条件

- ・ビジネスレベルの英会話能力：TOEIC（R）テスト点数よりも実践的なコミュニケーション能力を重視します。面接時に英語での会話能力を確認させていただきます。
- ・新規事業等の立案書をゼロベースで作成できる能力
- ・プロジェクトまたは組織のマネジメント経験
- ・海外赴任・長期出張が可能な方

■歓迎条件

- ・海外営業・海外駐在・グローバルプロジェクトの経験

会社説明

・電線やケーブル及びその加工品の製造、販売・電子や電気機器の製造、販売・電気工事や電気通信工事の設計、施工、監理及び請負・医療機器および医療機器用部品の製造、販売・不動産の賃貸及び管理・前各号に附帯する一切の業務