



【本社/営業】半導体製造用ダイシングテープの営業職

大手総合化学メーカーでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

大手総合化学メーカー

求人ID

1585241

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円～900万円

勤務時間

08:30～17:20

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年04月02日 15:12

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2362719】

■仕事内容

高機能粘着材料部において、半導体製造工程用テープの営業担当としてご活躍いただきます。

■担当する製品について

半導体・光学製品等の製造工程におけるダイシング（個々の製品への切り出し）工程において、切り出し前の1枚の大きなシート（ウエハー）を固定する際に使用するテープです。

半導体製品の多様化・高度化により当社が製造するダイシングテープにも高品質化が求められ、今後更なる発展が期待される製品です。

当社製品は、半導体大手各社様への導入実績があり、開発系製品にも挑戦できる非常にやりがいのある製品となっております。国内外の半導体メーカーや装置メーカーとの協業により、次世代半導体用テープ/仮固定剤を開発するなど、お客様との密接な関係を築き、ニーズに即した製品展開を推進しています。

拡大の続く半導体市場を舞台に、既存案件から新規開発まで幅広いプロジェクトに挑戦できる事業です。半導体業界の未来を共に創っていかうと考えていただける方、ぜひお待ちしております。

■具体的な業務内容

(1) 半導体製造工程用テープの営業担当

販売計画策定、マイルストーン管理、見込管理など、他の営業担当者や受発注担当者との協働し、円滑に業務を推進します。当初は製品知識を蓄える期間となるため既存顧客を中心に担当いただきますが、主担当として独り立ちしてからは新規6割・既存4割の担当割合を目指していただきたいと考えています。

営業形態は商社様との協働を行う代理店型、当社から直接販売を行う直販型いずれもご担当いただきます。

(2) 海外半導体装置メーカーとの製品開発における業務

製造拠点の管理、市場ニーズ探索、マネージメント補助など、装置メーカーと緊密に連携のうえ案件のプロジェクトマネジメントを行います。

■期待する役割

- ・顧客や代理店と良好な関係を築き、精度の高い見込み情報の入手、実績管理を行うこと
- ・製品開発関連営業においては顧客と当社製造部門との利害を調整しながら実績化を進める（複数の海外半導体メーカーと週次の打合せがあります。情報整理と関係者への連絡、明確な指示や進捗管理が求められるポジションです。）
- ・半導体および半導体製造メーカー対応及び販売計画立案、マーケティングなど
- ・市場トレンドや顧客ニーズの聴取

スキル・資格

■必須経験

- ・BtoBビジネスにおける営業・貿易業務の実務経験（目安：3年以上）
- ・営業担当として独力で対応を考え、行動に移し、報告が実践できること
- ・ビジネスでの英会話の使用経験（英語での会議に対応可能であること）

※業界・業態（メーカー/商社）は問いません。

■経験があると本業務で活きる経験

- ・半導体業界での営業、マーケティングの実務経験
- ・半導体・電子部品・電子材料の業界に精通している方

会社説明

ご紹介時にご案内いたします