



【営業職】航空機器（防衛関連）営業 / 東京支社 / Web面接可

株式会社島津製作所での募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

株式会社島津製作所

求人ID

1585139

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

650万円 ~ 850万円

勤務時間

09:00 ~ 17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後2ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 G...

更新日

2026年06月13日 05:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2368969】

【職務内容】

- 大手航空機器メーカーの主担当として、下記業務をご担当頂きます。
- ・当社が提供する製品の販売やサービスに関する契約・受注・業績管理業務
- ・当社製品に関する顧客要望の把握、見積提出、価格交渉、契約締結・受注処理
- ・受注した製品やサービスの製造部門への手配や納期管理、顧客との納入調整など
- ・既納入品に関する問合せや不具合連絡への一次対応
- ・新規案件における顧客ニーズの把握と技術部門や製造部門との連携による提案活動
- ・営業活動の効率化や品質向上に向けた業務改善活動など

《主に扱う製品》

・空気調和システム・フライトコントロールシステム（制御）・ヘルメットマウントディスプレイ・ヘッドアップディスプレイなど

※航空機産業は、一度航空機に採用されると数十年続くビジネスとなるため、クライアントとの関係構築が重要となります。

※繰り返し品の受注のほか、1年～数年に一度、開発を含む既存製品の性能改善改修などのプロジェクトがあります。

※将来的に、東京 - 名古屋間の異動がございます。

【入社後のイメージ】

防衛事業において防衛省や重工メーカーを担当する営業として、主に既存事業の営業活動を行うと共に新規プログラムへの提案も経験。

2～3年程度の期間で段階を経た後、当社の技術や製造能力を活かした民間市場の開拓にも従事いただく可能性あり。

採用後の勤務地は東京となるが、将来的に名古屋への転勤の可能性あり。

また適性や希望に応じて民間航空機を所掌することとなった場合には京都、あるいは海外での勤務となる可能性あり。

【本ポジションの魅力】

・防衛分野での営業を通じ、社内外関係者との連携により仕事を進める経験を積んでいただけます。

・お客様の要望実現に向けて、仕様調整から裁量もって直接、密に関わり一緒に作り上げていくことができる点や自身の業務が日本の安全保障に貢献していることを実感できる点も魅力の一つです。

・航空機器事業部は防衛以外にも、民間分野もあり、新規ビジネスにも力を入れているため、将来的に幅広い経験を身に付けることができます。

【キャリアパス】

・本人希望や適性により、海外パートナーとの協業交渉や防衛技術の民間転用による新事業創出（マーケティング、新事業立上げ）、民間航空機部門での海外営業などにチャンレジできる可能性もあります。

【募集部門からのメッセージ】

当社は高い技術力と顧客密着型の営業力を強みとして、防衛業界においては主要な航空機装備品メーカーの一つとして認知されています。一方で、防衛事業だけではなく、民間市場での新事業創出にも積極的に取り組んでおり、セールス以外にマーケティングも経験することができます。

また事業の特性から、海外企業との協業など、海外ビジネスにも挑戦することも可能であり、ご自身の希望や能力に応じて幅広く活躍の場を提供いたします。

スキル・資格**【必須】**

- ・大学卒以上
- ・メーカーや商社での営業経験3年以上
- ・普通自動車免許
- ・語学力

英語に抵抗がない方 / 英文契約書や書類を読んだりするため英語文書を読める程度で問題ない（語学スキルは必要に応じて研修制度もあり）

【歓迎】

- ・防衛関連産業における営業経験や海外ビジネスの経験
- ・業務プロセス改善につながるITスキル（RPA開発スキルなど 必要に応じて研修制度もあり）

求める人物像

- ・粘り強い交渉ができる
- ・多くのタスクを同時並行管理できる
- ・社内外の人脈づくりに積極的
- ・自己管理能力が高い

会社説明

分析計測機器、医用機器、航空機器、産業機器