



※半導体製造装置向け事業開発※ Business Development Leader Electronics ・ Vesp...

デュボンジャパン株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

デュボンジャパン株式会社

求人ID

1584991

業種

化学・素材

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 2000万円

勤務時間

09:00 ~ 17:30

休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】土 日 祝日 年末年始 創立記念日 ・年次有給休暇 ・特別有給休暇（冠婚葬...

更新日

2026年06月13日 05:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2349968】

■Job Description:

VespelR parts are served in a wide range of industries including Transportation/Advanced Mobility Aerospace and Electronics globally and is a historic DuPont business with a very strong Japanese presence. As a strategically important market identifying growth opportunities and driving application development activities in DuPont's focused segments in Japan are critical activities for VespelR business growth.

We are currently looking for business development leader who could bring in new VespelR parts opportunities through building presence at the key electronics customers identifying compelling value propositions for VespelR parts and establish de facto standard material position in the key applications.

Vespel : <https://www.dupont.co.jp/vespel.html>

■Job Responsibilities / Activities:

1. Understand electronics market dynamics identify attractive and growing opportunities for VespelR in electronics segment and lay out right go to market strategy with deep analysis of value chains and customer decision making process.
2. Execute robust business development plan from new pipeline creation to commercialization in the electronics segment.
3. Lead engage and collaborate closely with cross functional regional/global teams including sales marketing product TS D supply chain operations etc. in the execution of new development projects.
4. Leverage business development activities in Japan to drive identification of extended opportunities in APAC region.

Report to: Japan Commercial Leader MOLYKOTER VespelR

スキル・資格

【必須】

- ・ 対顧客の経験（営業・開発）
- ・ 日本語：ネイティブレベル
- ・ 英語：ビジネスレベル（海外のビジネスリーダーとのやり取り、R D担当との材料要件・用途などについてのやり取り）
- ・ 半導体や半導体製造装置に関する業界経験、知見

【歓迎】

- ・ B to Bビジネスの用途開発経験
 - ・ 機械系の経験（図面を読める事、顧客と部品設計に関する技術的なコミュニケーションができること）
-

会社説明

エレクトロニクス&インダストリアル事業 / ウォーター&プロテクション事業 / その他