



【グローバル事業開発】Global Business Development メンバーポジション（メンバー～ディレクター候補）

アクセリード株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

アクセリード株式会社

求人ID

1584962

業種

医薬品

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

750万円～1300万円

勤務時間

09:00～17:45

休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 年末年始 年次有給休暇、特別有給休暇、ヘルスケアサポート休...

更新日

2026年04月02日 15:09

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2370983】

100%子会社へ出向いただき、Axcelead Drug Discovery Partners株式会社にて業務に従事いただくポジションです。Axcelead Drug Discovery Partners株式会社は、製薬企業から受け継いだ経験豊富な人材・インフラ・研究データを活用し、統合型創薬プラットフォームを通じて独自の創薬支援事業を展開しています。

※出向元：アクセリード株式会社（親会社）

Axcelead Drug Discovery Partners株式会社の営業組織は、営業戦略策定と国内及び海外顧客の新規開拓、パートナーシップ関係構築を中心とした「Global Business Development」、ならびにマーケティング及びリード育成を担う「Sales

Enablement Operation」で構成されており、両者の連携により高付加価値な商談機会を創出・蓄積していくことを営業活動の中核に据えています。

【グローバル事業開発/募集要項】

本ポジションは、Axcelead Drug Discovery Partners株式会社の「Global Business Development」の事業開発担当として、営業戦略策定と戦略に基づき国内外の新規顧客開拓、案件受注、協業に向けて顧客との商談を実施いただきます。当社の成長と発展を支える重要なポジションです。

- ・ Axcelead Drug Discovery Partners 株式会社（以下、ADDP）の顧客窓口として、案件受注や協業に向けた顧客との商談を行う。
- ・ 商談にあたっては社内外の関係者と信頼関係を構築し、調整、協調、連携を通じて、お問い合わせから契約成立までを効率的かつ遅滞なく推進する。
- ・ 顧客の要望を的確に把握し、要望にマッチした提案（見積りや協業スキーム）を社内関係者とともに作成し、顧客に提示する。
- ・ 当社の事業内容やサービス概要を顧客に紹介し、新規顧客を開拓と共にビジネスチャンスの拡大に努める。
- ・ 創薬研究における知識、創薬業界のトレンドを継続的にインプットし、営業活動に役立てる。
- ・ 商慣習を理解し、安全衛生、行動規範、コンプライアンスを遵守し、営業活動を行う。

（変更の範囲）

当社業務全般他 会社が定める業務 ※2024年4月改正 職業安定法施行規則

スキル・資格

■必須要件

【学歴】大学卒以上

【職務経験/スキル等】

- ・ 製薬会社や臨床開発CRO、創薬支援CRO等における、営業、技術営業、研究企画、アライアンス等の業務経験および実績
- ・ タイムリーに課題を認識し、かつ、課題解決に関する迅速な提案力と実行力
- ・ 良好なコミュニケーション力、柔軟な対人スキル
- ・ 顧客との信頼関係構築スキル
- ・ 一般的なオフィス機器（PC、タブレット端末、スマートフォン等）の操作

■歓迎要件

【学歴】創薬関連分野における学位、修士号取得者

【職務経験/スキル等】

- ・ 創薬研究プロセス（ターゲット探索からIND移行まで）全般にわたる一般的な知識
- ・ 海外の機関とのビジネス経験
- ・ 研究実務の経験
- ・ 製薬業界、ヘルスケア業界における共同研究、アライアンスの経験
- ・ 事業開発、営業企画の知識、経験

■求める人物像

- ・ 成果創出に対する高い達成意欲
- ・ 商談および社内協議を効率よく進めるための主体性
- ・ 組織にダイバーシティをもたらし、現状の打破に躊躇なくチャレンジする雰囲気を活活化できること
- ・ ダイナミックでチャレンジングな環境下で働く意欲

会社説明

医薬品や医療機器に関する事業を営む会社（外国会社を含む）等の株式又は持分を所有し、当該会社の事業活動を支援し、グループ全体の企業価値向上に貢献する