



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語／化粧品・サプリのOEM海外営業（アジア・北米担当） 【開発から納品まで一通貫でプロデュース】

一通貫でプロデュースし、海外売上の拡大を牽引いただきます。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1584602

業種

日用品・化粧品

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

400万円 ~ 600万円

時給

想定年収：400万円～600万円 ※賞与：年2回支給（前年度支給実績：4か月分）※残業手当は別途支給となります

勤務時間

9時00分～17時45分（所定労働時間：7時間45分）

休日・休暇

■完全週休2日制（土・日） ■祝日 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■有給休暇：10日～20日 他 ※年間休日：124日

更新日

2026年04月16日 20:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】

当企業は、化粧品や医薬部外品、健康食品を受託製造しているOEM専門メーカーです。製品の企画・開発から製造まで一貫して対応しております。

本ポジションは、海外の化粧品・健康食品ブランドの「つくりたい」を形にする、OEM海外営業。海外の化粧品、健康食品のブランドホルダーからの開発・製造を受託する営業活動全般をお任せします。

アジア（香港・タイ・シンガポール等）および北米を中心に、スキンケア、健康食品の開発～製造～納品までを社内外と連携しながら一貫通貫でプロデュースし、海外売上の拡大を牽引いただきます。

【具体的な業務内容】

■モノづくりの上流から納品まで関われる“プロデューサー型営業”です。

■OEMとしてお客様のニーズを汲み取り案件化して、開発・工場と連携して処方開発、製造を行い納品までの全体をプロデュースしていただき、売上を上げて行っていただきます。

【営業エリア】

■主な営業エリアはアジア（香港、タイ、シンガポール等）、アメリカ、カナダをターゲットエリアとして開拓しています。

■お客様とのやりとりは英語を活かし、メール／WEB商談が中心ですが、必要に応じて海外出張での直接交渉をしていただきます。

【当企業の特徴】

■化粧品・医薬部外品、健康食品を受託製造しているOEM専門メーカーとして、製品の企画・開発から製造まで、一貫して対応しております。

■主に、化粧品・乳液・クリーム・リップ関連商品、ソフトカプセル、ハードカプセル、錠剤の健康食品の生産も行っています。

■化粧品だけでなく、医薬部外品、健康食品など幅広い分野で、製品企画、開発から手掛けております。

■当企業で生産した製品は、ドラッグストアやコンビニなど身近な場所で販売されております。

スキル・資格**【必須スキル/経験】**

■化粧品ビジネスへの興味関心がある方

■英語：ビジネスレベル（TOEIC750点以上目安）

■日本語：ビジネスレベル

☆未経験者歓迎

【歓迎スキル/経験】

■化粧品、医薬品、食品、生活消費財等カテゴリでの営業経験

■海外ビジネス経験（折衝業務）

会社説明