



海外営業（ARグラス／マルチデバイス対応作業支援プラットフォーム等）◆英語力を活かして海外市場での拡販を担う

✓福岡から世界に挑戦、ディープテック・スタートアップノリモート可/フレックス

#### 募集職種

採用企業名

HMS株式会社

求人ID

1584519

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

福岡県, 福岡市博多区

最寄駅

空港線 (1号線)、博多駅

給与

450万円～750万円

勤務時間

フレックスタイム制

休日・休暇

完全週休2日制（土日祝）

更新日

2026年05月13日 11:00

#### 応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

##### 《募集要項・本ポジションの魅力》

- ARグラス製品の海外営業として提案～PoCまで担うポジション
- 最先端AR・AI領域で海外市場開拓に携わり事業成長を牽引できる
- 技術×ビジネス両面に関与し、統合ソリューション提案力を高められる

- ・フレックス・リモート可・残業少なめで柔軟な働き方が可能

#### 【業務内容】

スマートARグラスおよびスマートデバイス『SiNGRAY』シリーズを始めとする当社製品の海外向け拡販を担当し、サービス全体をグロースさせることがミッションです。

- ・『SiNGRAY』シリーズを始めとする当社サービス・製品群の顧客向け拡販・セールス活動
- ・お客様への提案活動
  - 業務課題・現場環境のヒアリング
  - デバイス構成や運用フローを踏まえたソリューション提案
- ・デモンストレーション、PoC（概念実証）の企画・実施
- ・SaaS／オンプレミス構成の説明、導入方式の検討支援
- ・当社ARグラスとマルチデバイスソフトウェア等を組み合わせた統合提案
- ・顧客(候補)との英語によるコミュニケーション
  - 製品仕様・機能に関する技術的な確認
  - 海外市場向け要望やフィードバックの共有
  - ロードマップ・機能要望のフィードバック
- ・国内営業、開発、サポートチームや海外グループ会社との連携

#### ■募集背景：

- ・『SiNGRAY』シリーズを始めとする当社サービス・製品群の海外向け本格展開と販売拡大
- ・製造業・保守・フィールドサービス領域等での導入案件増加
- ・顧客(候補)と技術面も含めた英語コミュニケーションができる人材の必要性増大

#### ■魅力：

- ・ARグラスや現場DXプラットフォーム等、国際的な成長領域の中核を担う
- ・単なる営業ではなく、ビジネスと技術の両面に関与できるセールス職
- ・ハードウェア×ソフトウェアの統合提案という希少な経験
- ・最先端デバイスの事業拡大フェーズに初期メンバーとして参画できる

#### ■当社について：

HMS株式会社は、「空間を理解して活用する技術（空間知能）」を軸に、福岡から世界へ挑戦するディープテック・スタートアップです。カメラやセンサーで空間を立体的に捉える技術（空間コンピュータビジョン）、そして捉えた空間情報を「その場で計算・活用する」技術（空間コンピューティング）を組み合わせ、現場で使える新しい価値を生み出しています。なかでも自社開発する「SiNGRAY（シングレイ）」シリーズは、ロボットの“目”となるスマートカメラや、現場の働き方を変える産業用ARグラスなどで構成されており、製造・建設・医療・物流など、幅広い現場で採用が進んでいます。当社は、最先端の3Dセンシング技術とAIを駆使した世界最速・最小最軽量のスマートカメラやスマートデバイス、そしてこれらのスマートデバイスをクラウドと協働させ統合するAIoTスマートクラウドサービスを広く世界市場へ供給するため、セールス・マーケティング・サポート・開発・経営管理等の分野で体制の強化を進めています。

#### 【雇用形態】

正社員

※試用期間あり

#### 【給与】

年収：450万円～750万円/年(営業手当込)

#### 【就業時間】

フレックスタイム制

#### 【勤務地】

HMS株式会社 福岡本社（福岡県 福岡市博多区）

#### 【休日休暇】

年間休日127日

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 夏季3日 年末年始5日

その他（年末年始休暇、夏期休暇）

#### 【待遇・福利厚生】

社会保険：健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

定年：60歳 / 再雇用制度あり

在宅勤務、リモートワーク可

出産・育児支援制度

ストックオプション

## スキル・資格

#### 【必須要件】

- ・海外顧客とのコミュニケーション・プレゼンテーション能力（ビジネス英語上級）
- ・IoTエンジニアリング・サービス関連産業等での営業・プロジェクトマネジメント経験
- ・自ら課題を見つけて行動できる主体性
- ・必要に応じて海外・国内に出張可能であること
- ・社内外の関係者と円滑にコミュニケーションが取れる方
- ・スタートアップビジネスへの興味・関心

#### 【歓迎要件】

- グローバル企業での勤務経験
- スタートアップや少数組織での業務経験

---

## 会社説明