



Understanding People

## Senior Intl Sales Manager / 国際営業シニアMgr

Senior role in global sales

## 募集職種

## 人材紹介会社

スペシャライズドグループ株式会社

## 求人ID

1584465

## 業種

ホテル

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

経験考慮の上、応相談

## 更新日

2026年03月31日 12:05

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

ビジネス会話レベル

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

## Senior Manager, International Sales | Hotel Industry シニアマネージャー、国際営業 ホテル業界

Our client, a company in the hotel industry, is seeking a Senior Manager, International Sales to drive international sales strategy and expand market presence. This role offers the opportunity to work directly under the Head of International Sales, focusing on developing commercial partnerships and delivering revenue growth from international accounts.

私たちのクライアントは、国際的なホテル業界で強固な地位を築くリーディングカンパニーです。現在、国際営業戦略を推進し、市場プレゼンスを拡大するためのシニアマネージャーを募集しています。このポジションは、国際営業部長の直下で業務を行い、商業パートナーシップの構築と国際アカウントからの収益成長を実現する機会を提供します。

## Key Responsibilities:

- Manage and grow business from assigned international markets

- Identify new business opportunities in key source markets
- Build and maintain relationships with international stakeholders
- Conduct sales calls and client meetings with partners
- Monitor market trends and competitor activity
- Prepare sales reports, forecasts, and account plans
- Support contract negotiations and partnership agreements
- Represent company at international trade shows and events

- 新規市場の開拓と既存ビジネスの拡大
- 主要市場での新しいビジネスチャンスの発掘
- 国際的な関係者との関係構築と維持
- パートナーとの営業活動やクライアントミーティングを実施
- 市場動向や競合の動きをモニタリング
- 営業報告書、予測、アカウントプランの作成
- 契約交渉やパートナーシップ契約のサポート
- 国際的な展示会やイベントでの企業代表

**Qualifications:**

- Proven experience in international sales or global account management
- Experience handling multiple international markets
- Strong commercial mindset to drive revenue and build relationships
- Excellent communication, presentation, and negotiation skills
- Business-level English required; additional languages are a plus
- Hospitality, travel, or service industry background preferred
- Experience with CRM software (e.g., Salesforce) is preferred but not mandatory
- 5+ years of experience in international sales management
- Ability to travel internationally as required

- 国際営業またはグローバルアカウント管理の実績
- 複数の国際市場を扱った経験
- 収益を伸ばし、関係を築くための商業的思考
- 優れたコミュニケーション力、プレゼンテーション力、交渉力
- ビジネスレベルの英語必須、他の言語ができれば尚可
- ホスピタリティ、旅行、サービス業界の経験が望ましい
- CRMソフトウェア（Salesforce等）の経験があれば尚可
- 国際営業管理での5年以上の経験
- 必要に応じて国際出張が可能な方

---

**スキル・資格**

---

**会社説明**