



Understanding People

International Sales Manager / 国際営業マネージャー

Global sales & BD exposure

募集職種

人材紹介会社

スペシャライズドグループ株式会社

求人ID

1584464

業種

ホテル

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年03月31日 11:57

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

International Sales Manager, Hotel Industry インターナショナルセールスマネージャー ホテル業界

ホテル業界におけるクライアント企業は、国際的なビジネス展開を強化し、海外市場でのアカウントを管理するための国際営業マネージャーを募集しています。国際営業とビジネス開発に焦点を当てたグローバルな商業環境でキャリアを広げる機会を提供します。

Our client, a company in the hotel industry, is seeking an International Sales Manager to enhance business development and manage accounts across overseas markets. This role offers the opportunity to expand your career in a global commercial environment, focusing on international sales and business development.

業務内容:

- 国際アカウントおよび市場の管理と開発

- 旅行代理店や法人クライアントとの関係構築と維持
- 海外市場における新規事業機会の特定
- セールスコールや顧客ミーティングの実施
- 営業報告書とビジネス予測の作成
- 社内チームとの連携による円滑な業務運営
- 市場動向および競合活動のモニタリング

- - Manage and develop international accounts and markets
- - Build and maintain relationships with travel agents and corporate clients
- - Identify new business opportunities in international markets
- - Conduct sales calls and client meetings
- - Prepare sales reports and business forecasts
- - Coordinate with internal teams for seamless operations
- - Monitor market trends and competitor activity

応募資格:

- ホスピタリティ業界での国際営業またはアカウント管理の経験
- 日本語と英語でのビジネスレベルのコミュニケーション能力
- 国際クライアントまたは海外市場の取扱経験
- CRMソフトウェアの経験があれば尚可
- ホテル業界のトレンドおよび競合分析に関する知識
- 強力な交渉力とプレゼンテーションスキル

- - Experience in international sales or account management in hospitality
- - Business-level proficiency in Japanese and English
- - Experience handling international clients or overseas markets
- - Experience with CRM software is preferred but not mandatory
- - Familiarity with hotel industry trends and competitor analysis
- - Strong negotiation and presentation skills

スキル・資格

会社説明