【正社員 / 英語 or 中国語】投資用不動産会社で仕入販売営業のお仕事：年間休日126日 @東京

新築商業ビルを多数手掛けている増収増益中の不動産会社で仕入販売営業のお仕事です！

募集職種

人材紹介会社
株式会社VUCAdapt

求人ID
1584210

業種
不動産仲介・管理

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

給与
500万円 ~ 1000万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
09:30 ~ 18:15 (所定労働時間7時間45分)

休日・休暇
年間休日：126日 (完全週休二日制、土、日、祝)

更新日
2026年10月24日 00:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
流暢レベル

その他言語
中国語： 北京語 - 流暢レベル

中国語：広東語、台湾語もOK

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【職務内容】
・投資用不動産会社で開発用地の仕入れ、開発物件の販売をご担当頂きます。

【一日の仕事の流れ（例）】
・9:30 ~ 12:00メールチェック、仲介業者との打ち合わせ
・12:00 ~ 13:00昼休憩
・13:00 ~ 15:00仲介会社及び仕入先への営業訪問
・15:00 ~ 16:00仕入検討案件を建設事業本部と打ち合わせ
・16:00 ~ 17:00売買契約書作成
・17:00 ~ 19:30進捗状況の社内共有、物件の概要書作成

※法定による業務内容の変更の範囲の明示：将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

スキル・資格

【必須条件】
・N1レベルの日本語力
・ビジネスレベルの 英語力 or 中国語力（どちらかで構いません）
・不動産業界で不動産の仕入、テナントづけ、販売といった実務経験のある方

・もしくは住宅業界で戸建て販売経験のある方

【歓迎条件】
・投資用の収益商業ビルの仕入、販売営業経験

会社説明