

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## ラグジュアリーホテル/ Director of Sales

## ラグジュアリーホテル/ Director of Sales

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1584195

## 業種

ホテル

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

京都府

## 給与

経験考慮の上、応相談

## 更新日

2026年03月27日 18:16

## 応募必要条件

## キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

ビジネス会話レベル

## 最終学歴

短大卒：準学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

ホテルの客室売上を最大化するための戦略立案・市場開拓・チームマネジメントを統括します。部門間連携やグローバルチームとの協働を通じ、収益向上と市場シェア拡大を推進いただきます。

## 企業情報

国内外で高い評価を受けるラグジュアリーホテルグループです。洗練されたサービス品質とブランド力を備え、上質なゲストエクスペリエンスを提供するホテルとして認知されています。

## 職務内容

- 客室売上を最大化するための年間マーケティング・セールス戦略の策定・実行
- セールスチームの指導・育成、パフォーマンスマネジメント
- 予算策定、宿泊部門の売上および業績予測の管理
- マーケットトレンド、競合情報の収集・分析と戦略への反映
- イベント等への参加によるネットワーク構築

## 条件・待遇

- 国際的ブランドの一員として、ビジネス成長を牽引できるキャリア機会
- グローバルとの協働・学習が可能な環境
- 明確な責任範囲と裁量を持ち、戦略立案から実行まで主導できるポジション
- マーケットにおける高い競争力をもつホテルブランドで働く魅力

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Komura on +81 3 6627 6129.

---

## スキル・資格

- ホテル業界またはホスピタリティ業界でのセールスリーダー経験
- チームマネジメント経験
- 英語・日本語での優れたコミュニケーション能力
- 戦略的思考と実行力を兼ね備えたリーダーシップ

---

## 会社説明

国内外で高い評価を受けるラグジュアリーホテルグループです。洗練されたサービス品質とブランド力を備え、上質なゲストエクスペリエンスを提供するホテルとして認知されています。