



【大阪】 法人営業担当（管理職候補）※ムルチバックの輸入製品の販売・マネジメントをお任せ

ドイツの食品加工機械グローバルメーカーの販売代理店

募集職種

採用企業名

ムルチバック・ジャパン株式会社

求人ID

1583767

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府, 茨木市

最寄駅

京都線、 茨木駅

給与

550万円 ~ 700万円

勤務時間

8:30 - 17:00

休日・休暇

週休2日制（土日祝）

更新日

2026年05月19日 03:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

◀募集要項・本ポジションの魅力▶

- 輸入包装機械の提案営業から納品調整、顧客対応まで担う法人向け営業業務
- 顧客課題に応じた提案で高単価商材を動かし、成果と成長を実感できるやりがい
- 営業戦略立案やマネジメントを通じて支店運営に関わり、将来は責任者も目指せる環境

- ・年間休日125日や各種手当、研修・社宅負担など福利厚生が充実し安定して働ける制度

【業務内容】

セールス部門のスタッフとして、ドイツやヨーロッパ各国から輸入するマルチバック社製包装機械及び加工機械の国内販売業務全般をご担当いただきます。

営業スタイルは、顧客のニーズや課題をヒアリングした上で、1社ごとに最適な機械を提案するスタイルです。

- ・顧客対応
 - 既存顧客のルート訪問
 - 新規顧客開拓
 - 電話やWebからのお問い合わせ対応
 - 展示会でのブース訪問企業へのアポイント取り訪問
 - 訪問先での課題のヒアリング
 - 機械のご提案、クロージング
 - 簡単な機械の修理対応
- ・納品マネジメント全般
 - 納品日程調整
 - 顧客窓口対応
 - 社内組み立てエンジニアとの調整
 - 納品時の立会い ※機械の取り付けはエンジニアが担当
 - ドイツ本社への機械仕様の問い合わせ ※メールを通じて、英語で行います。
- ・その他
 - 大阪支店業績目標の達成
 - 部下のマネジメント（指導教育および売上管理やデータ入力等の管理業務）
 - 営業活動において必要な業務全般

■組織について

大阪支店

└支店長×1名、営業スタッフ×7名、エンジニアスタッフ×6名、事務×1名

※今回は、係長または課長クラスでの募集となります。

■キャリアパスイメージ

1年以内に主要製品の把握と大阪支店売上目標の達成に向けた営業戦略の実行を期待します。

数年後には専門知識を習得し、新規顧客の提案数や受注金額でリーダーシップを発揮して、大阪支店の営業目標や方針の立案を手伝っていただきたいと思えます。

将来的には支店運営の責任者として活躍できる環境もあります。

管理職を目指す場合は、会話を含む英語力を備えることが望ましいです。（目安：TOEIC550点以上）

■注意事項

- ・営業エリア関西地方全体になるため、宿泊を伴う出張が月5日程度発生します。
- ・顧客は主に食品加工工場が多く、土日に納品立ち合いを行う事があります。
- ・休日出勤の頻度は平均して月2～3回程度です。
- ・総合職採用の為転職の可能性はゼロではありませんが、可能性としては低いです。
- ・ご入社後、つくば本社工場(茨城県つくば市)にて研修がございます。
※これまでのご経験により期間は前後いたします。3か月～6か月を想定。
(研修中の社宅は当社負担)

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、6ヶ月（※ただし、条件に変更はありません。）

【給与】

理論年収額：5,616,000円～6,864,000円

- ・理論年収：5,616,000円（月給360,000円、賞与3.6か月分）
└月給内訳：基本給288,000円、30時間定額残業代72,000円。
- ・理論年収：6,864,000円（月給440,000円、賞与3.6か月分）
└月給内訳：基本給352,000円、30時間定額残業代88,000円。
- ・2024年平均年収：6,470,000円

※理論年収はあくまで理論値です。経験や能力を考慮して最終決定するため、選考を通じて変動する可能性があります。
※上記理論年収と平均年収には、年2回支給予定の賞与と月30時間分の定額残業代（深夜、休日出勤分含む）が含まれています。

※直行、直帰、出張等、オフィスで打刻ができない場合の勤務時間は事業場外みなしを適用し、一律に所定労働時間勤務したものとみなします。

※事業場外みなしを適用の上、30時間を超過した分については、別途超過分の残業代を支給します。

※賞与額は会社の業績及び本人のパフォーマンスが良好であった場合の例です。

※上記年収額とは別に、1月から12月までの通期で在籍した社員を対象に、決算賞与が支給される場合があります（過去23回中22回支給）

※2025年度売上高199億円、経常利益13.5億円

※上記年収額とは別に、宿泊を伴う出張を行った場合には以下手当が支給されます。

- ・宿泊を伴う出張を行った場合：宿泊手当 1泊4,000円
- ・片道150km移動の移動を行った場合：移動手当 4,000円（往復）
- ・お客様の求めにより休日出勤を行った場合：土日手当 5,000円

■昇給：年1回（毎年4月）

※定期昇給ではありません。本人の業績次第では降級するケースもあります。

※なお、入社初年度の昇降給はありません。

【就業時間】

<大阪支店>

8:30 - 17:00（実働7.5時間、12:00 - 13:00 / 休憩1.0時間）

<つくば本社工場>

8:30 - 17:00 (実働7.5時間、12:00 - 13:00 / 休憩1時間)

【勤務地】

<大阪支店>

大阪府茨木市上穂東町4-13

■アクセス：JR茨木駅徒歩12分

<マルチバック・ジャパン株式会社 つくば本社工場>

茨城県つくば市みどりの東10-3

■アクセス：TXみどりの駅徒歩25分 ※自宅からの車通勤可

【休日休暇】

- ・年間休日125日
- ・週休2日制(土、日、祝日)※休日の機械納品の立会い、問い合わせ対応が発生する場合があります
- ・年次有給休暇
- ・特別休暇(夏季、年末年始、慶弔等)

【待遇・福利厚生】

- ・交通費(月額10万円まで全額支給)
- ・各種社会保険完備
- ・退職金制度(勤続3年以上)
- ・団体生命保険(勤続3年以上)
- ・育児休業制度(利用実績有)
- ・育児時短勤務制度(利用実績有)
- ・慶弔見舞金
- ・永年勤続祝
- ・財形貯蓄制度
- ・保養所(静岡県)
- ・オールディファレント研修受講
- ・TOEIC受験料補助
- ・インフルエンザ予防接種費用負担

スキル・資格

【必須要件】

- ・管理職経験3年以上
- ・法人向け提案型営業経験6年以上
- ・普通自動車免許
- ・MS-Office(特にExcel・Office 365尚可)

【歓迎要件】

- ・包装機械、加工機械やラインソリューションの営業経験
- ・支店運営や営業チームのマネジメント経験
- ・包装機械や食品業界での営業経験
- ・読み書きレベルの英語力

【求める人物像】

- ・快活なコミュニケーションができる人
- ・傾聴力のある人
- ・論理的思考能力のある人
- ・過去の経験に固執せず、新しい手法、変化を受け入れる事ができる人
- ・枠を設けずに業務の幅を広げる事に抵抗が無い人

【選考について】

- ・募集人数：1名
- ・選考フロー：面接2回を予定しております。
 - 一次面接(オンライン)：支店長、人事
 - 最終面接(大阪支店での対面)：全国営業責任者、支店長、人事
 - ※遠方の方は交通費支給あり

会社説明