



Sales Director_【社長直属・将来の執行役員候補】

Lead regional and global sales

募集職種

人材紹介会社

PEAK Recruitment Japan株式会社

採用企業名

A cosmetics company looking to expand regionally and globally

求人ID

1583707

業種

日用品・化粧品

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

800万円 ~ 1200万円

ボーナス

固定給+ボーナス

歩合給

固定給+歩合給

更新日

2026年06月15日 04:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【海外及び日本国内の営業企画】

日本をはじめとした中国・台湾・香港・シンガポール・マレーシアとのアジア各国に加え北米などで、当社製品(サプリメントやコスメ等)を拡販するために、現地代理店の販売促進、計数管理、アライアンスを含めた事業開発、EC、TV通販

(QVC)の推進。

【商品企画】

既存商品の売り方の提案、サプリメントやコスメを中心とした新商品の企画開発業務。

【マーケティング・プロモーション】

市場調査・分析を行い、市場ニーズの発見と把握、適切な販売戦略・訴求方法を企画、各種媒体・チャンネルを通じて情報発信・販促活動を実施し、ブランド価値・売上拡大を図る業務。

【その他】

■商品やサービスのプレゼン、見積書の作成 販売契約の内容確認、顧客先との契約締結

■海外事業の国/取引先/商品別販売関連計数管理、事業戦略立案、経営陣との情報共有など

海外における商標や書籍に関する申請や取りまとめ

※消費財の海外営業経験者【【当社について】積極的なグローバル展開も行っており、現在では香港/L.A.にも拠点を構えています。

※今後、越境ECを超えて、現地での製造販売を計画実行していくために、商品開発や商品登録を含め、体制強化と基盤整備を行っていきます。

スキル・資格

■語学

【必須】ビジネスレベルの英語スキルと日本語（社長とのコミュニケーションで必要）

【歓迎】中国語ビジネス会話

○歓迎経験

■消費財の営業企画・商品企画・マーケティング等の総合的な経験

会社説明