



OEM・素材事業部 海外営業課 欧米担当（食品・化粧品）

株式会社ユーグレナでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

株式会社ユーグレナ

求人ID

1583572

業種

医薬品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円～600万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

【有給休暇】入社即時給付 ※入社月によって初年度付与日数に変更有 ※入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土...

更新日

2026年03月19日 15:25

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2349651】

【事業内容】

ヘルスケア事業は、独自成分「パラミロン」を含む59種類の豊富な栄養素を持つ「石垣島ユーグレナ」をはじめ、「ヤエヤマクロレラ」「カラハリスイカ」「ミドリ麴」といった当社独自の素材を活用し、バイオテクノロジーを駆使した商品・サービス開発及び販売に取り組んでいます。明日の健康、そして100年後の健康も見据え、サステナブルな健康生活の実現をサポートしていきます。

【部門ミッション「世界中の人々を健康に、そして美しく」】

海外営業課では、微細藻類を中心とした栄養価の高い原料を世界へ届け、健康食品・機能性飲料・化粧品の分野でグローバ

ルな市場拡大に取り組んでいます。

- ・ 微細藻類原料の海外向け輸出販売
- ・ Made in Japan の健康食品・機能性飲料のOEM受託
- ・ 自社製品（食品・化粧品）の海外市場への展開

成長し続ける健康・ウェルネス市場の中で、日本発の素材・製品を世界に広げる中心的な役割を果たしています。

【仕事内容】

欧米（主に米国）を中心として以下海外営業全般を担っていただきます。

健康食品原料・OEM製品の提案、受託

- ・ 自社製品（食品・化粧品）の輸出販売
- ・ 新規顧客獲得・販路拡大
- ・ 海外展示会・商談への参加
- ・ JETROなどのネットワークを活用してリード獲得
- ・ 戦略立案・実行までの一連の営業業務
- ⇒ 海外市場の売上拡大を牽引するコアポジションです
- ⇒ 決まったやり方はなく、自分のアイデアを活かして営業活動を進められます

スキル・資格

【必須要件】

- ・ 4年制大学卒業以上
- ・ 営業経験3年以上
- ・ ビジネス英語スキル（英語での商談ができるレベル）
- ・ 海外出張が可能な方（1週間程度・年数回）

【歓迎要件】

- ・ 健康食品／化粧品の販売経験
- ・ 英語以外の語学力
- ・ 海外取引の経験（職種不問）

会社説明

・ ユーグレナ等の微細藻類の研究開発、生産・ユーグレナ等の微細藻類の食品、化粧品の製造、販売・ユーグレナ等の微細藻類のバイオ燃料技術開発、環境関連技術開発・バイオテクノロジー関連ビジネスの事業開発、投資等