



## Business Development Representative

Blue Prism株式会社での募集です。IT営業のご経験のある方は歓迎です。

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

Blue Prism株式会社

#### 求人ID

1583465

#### 業種

Sler・システムインテグレーター

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

500万円 ~ 800万円

#### 勤務時間

09:00 ~ 18:00

#### 休日・休暇

【有給休暇】初年度 20日 7か月目から 【休日】完全週休二日制 祝日 GW 年末年始 有給は初年度は入社月によって按分になり...

#### 更新日

2026年03月19日 15:23

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

高等学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2165510】

Your Responsibilities:

Develop and qualify opportunities within medium and large enterprises

Follow a defined qualification process and workflow for inbound/outbound leads

Lead qualification includes heavy use of phone and email on a daily basis to meet activity goals.

Prospect and identify key executives at target companies and lay the foundation for a strong long lasting relationship

Work closely with our Sales team to set up meetings and build a pipeline.  
Make every potential Blue Prism prospect happy with every interaction regardless of deal size or likelihood of close  
Ensure a smooth lead handoff from the BDR team to Sales  
Manage track and report your activities and results using Salesforce.com and Salesloft.com

**職務概要:**

最も多くの顧客と直接接し、市場のニーズを最も肌で感じることができる新規事業開発（インサイドセールス）を担当頂きます。

直接の顧客折衝やフィールドセールスとの連携を活用した顧客の開拓の中から、俯瞰した顧客開拓のHowToを身に付けていくことが可能です。

また、近年注目され続けているIntelligent Automation業界の現場をフルに体験することができ、自身のスキルアップ/キャリアアップにもつなげていくことができ、フラットな環境で、自らの背策が直接サービスの成長に直結するため責任重大ながらも最大級の達成感を得ながらスキル向上が期待できます。

**職務内容:**

新規ビジネス案件の発掘を目標に活動いただきます

電話/メール/SNSを駆使したリードの発掘/醸成/クオリフィケーション

イベント参加者や問い合わせのフォロー対応

営業チーム、マーケティングチームとの密な連携

Salesforceなどのシステムを使用して、顧客管理も行います

---

**スキル・資格**

IT分野における2年以上の内勤もしくは外勤営業経験

電話、e mail/書面、対面でのビジネスコミュニケーション力

自ら目標設定/アクションプランを作成し主体的に行動できる方

日本語（母国語レベル）、英語（日常会話レベル）

Salesforceの経験（歓迎）

テクノロジー/ソフトウェア業界の経験（歓迎）

---

**会社説明**

SS C Blue Prismはエンタープライズ向けインテリジェント オートメーションにおけるグローバルリーダーです。私たちは安全で拡張性の高いインテリジェントなデジタルワークフォースを通じ、お客様が業務変革を実現できるよう支援します。デジタルワークフォースの利用により、お客様は業務効率を高め、運用コストを削減し、社員が創造的な活動に集中できる環境を構築します（2022年3月、Blue PrismはSS C Blue PrismとしてSS C Technologiesのグループ企業の一員となりました）。Twitter @blue\_prism\_JP や LinkedInによる情報発信もしています。