



営業（英語）

ヤマハモーターハイドロリックシステム株式会社での募集です。 海外営業のご経験の...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ヤマハモーターハイドロリックシステム株式会社

求人ID

1583349

業種

自動車・自動車部品

雇用形態

正社員

勤務地

静岡県

給与

550万円～900万円

勤務時間

08:45～17:30

休日・休暇

【有給休暇】入社後3か月間の出勤が8割以上の場合に、入社4か月目に2日～15日間付与（入社月により異なる、半年在籍後最低10...

更新日

2026年03月19日 15:22

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2325511】

【業務・職務概要】

本ポジションでは、お客様の担当責任者として企画提案からプロジェクトの進行管理、受注後のフォローまでお客様に対するあらゆる対応を一貫してお任せします。

弊社の特徴としては、既存製品を売るのではなく、お客様のニーズに沿った製品を0からお客様と共に創っていきます。そのため技術者との連携が不可欠です。（必然的に技術に関する知見が深まります）

社内外問わずコミュニケーションをとり、主体的に動いてプロジェクトを推進いただき、またチーム一体となって製品を創っていくことに共感いただける方と一緒に働きたいと考えています。

※個人に課するノルマや目標はありません。

【主な業務内容】

- ・企画提案に携わる業務全般
- ・見積や販価の設定
- ・既存オーダーの受注・納期調整
- ・各種調査依頼
- ・事業処理（請求書発行、売上データ集計など）

入社後は先輩社員が担当している海外企業のサポートからはじめます。引継ぎ期間は1年ほどを想定しています。

※顧客は既存のみ、新規開拓はありません。

※週1～2日程度他事業所に出張することがございます。

英語の使用機会 ※時期により異なります

オンライン打合せ：週3回程度

電話：毎日

海外からのお客様来社対応：月1回程度

海外出張（欧州、北米）：年1～2回、各1週間程度

英語提案資料作成：まずは既存資料の更新編集からお任せします。

【魅力・やりがい・強み】

- ・お客様や技術者と直接対話をし、一緒にモノづくりができる
- ・技術者と直接やり取りをするため、技術に関する知識が深まる
- ・営業メンバーは20代後半～30代前半のみのため、スピード感を持った対応ができる

★社内にネイティブスピーカーが在籍しており、講師として勉強会を実施しています。

開催頻度は週1回1時間程度、オフラインで開催しています。

毎回10名程度の方が参加されており、交流の場としても活用されています。

※受講費は無料です。教材費もありません。

※業務時間内のため主業務が優先されます。

【キャリアパス・プラン】

同社では目標管理制度に基づいたキャリアコンサルティング制度を運用しております。

各々のご希望やご経験に応じてキャリアプランを形成していきます。

- ・リーダーとなり営業組織を牽引する
- ・生産管理や出荷管理、調達といった部門を経験し総合的な形でお客様の課題解決に向き合う
- ・商品企画、事業企画、原価企画などといった企画業務に携わる など

【使用しているツール】

Microsoft関連（Teams、Excel、Powepointなど）

【組織体制】

営業4名、営業事務2名

スキル・資格

【必須条件】

- ・法人営業経験（業界・年数不問）
- ・基礎的な英語力（目安TOEIC500点）

【歓迎条件】

- ・英語を業務で使用した経験（メール、電話など）
- ・製造業界の知見
- ・リーダーとしてチームやプロジェクトを牽引した経験
- ・ピープルマネジメントの経験

【求める人物像】

- ・ビジネスを通じて英語力を高める意向がある方
- ・主体性のある方
- ・チャレンジ精神旺盛な方
- ・論理的に物事を考え推進できる方
- ・円滑にコミュニケーションの取れる方

会社説明

船外機・モーターサイクル・自動車を中心としたコンポーネント企業として世界で活躍する製品の開発・製造を行っています。■製品群船外機用マリンアクチュエータ、二輪用・四輪用サスペンション、パフォーマンスダンパー、電動油圧アクチュエータ、住宅用ダンパー、ガスショックアブソーバなど