



## 戦略調達スペシャリスト（Associate） | Strategic Procurement Specialist（Ass...

ソニー・ホンダモビリティ株式会社での募集です。パイヤーのご経験のある方は歓迎...

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

ソニー・ホンダモビリティ株式会社

#### 求人ID

1583326

#### 業種

自動車・自動車部品

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

600万円～経験考慮の上、応相談

#### 勤務時間

09:00～17:30

#### 休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 年間所定休日：12...

#### 更新日

2026年03月19日 15:22

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2366459】

#### ■ポジション概要

ソニー・ホンダモビリティ（SHM）にて、AFEELAをはじめとする次世代モビリティに向けた開発・試作購買を担います。立ち上げフェーズの少数精鋭組織（役員直下）で、担当カテゴリの購買実務を起点に、調達戦略・パートナー開拓・契約/リスクマネジメントまで、段階的にスコープを拡張しながら成長できるポジションです。

#### ■業務内容

当社の最先端のHW/SW技術を積んだプロダクト及びその調達機能立ち上げフェーズにおいて、開発・試作購買を中核に、担当カテゴリの調達戦略立案から実行までを推進いただきます。

入社直後から全領域を単独で担う前提ではなく、ご経験のある領域を起点に周辺領域へスコープを拡張していただきます。調達機能をゼロから立ち上げる調達企画的な業務もあわせて経験できます。

- ・担当カテゴリ（例：センサー／カメラ／ECU／半導体／ディスプレイ等）における開発/試作購買の推進
  - ↳RFQ設計、見積査定、コスト/性能/納期のトレードオフ評価、発注・検収、課題管理
  - ↳開発・品質・生産準備など社内関係者との要件整理・合意形成
- ・取引先パートナーの探索/選定/マネジメント
  - ↳新規サプライヤー開拓、比較評価、採用判断に向けたレポート、関係構築
- ・与信/コンプライアンス観点等を踏まえたりスクマネジメントの実装
  - ↳既定プロセスの運用から入り、必要に応じて改善提案まで
- ・スコープ拡張に応じて、以下を段階的に担当
  - ↳ソフトウェアライセンス調達（条件整理、交渉、契約実務の理解・推進）
  - ↳ソフトウェア開発委託の調達（SOW/見積妥当性評価、ベンダーマネジメント、発注管理）

#### ■この役割を通じて得られる経験・スキル

- ・立ち上げフェーズの「調達機能づくり」に参画する経験
- ↳役員直下・少数精鋭の環境で、決まった型に従うのではなく、仕組み・判断軸・進め方を作る側に回れます。
- ・HW（半導体/ECU/センサー/ディスプレイ等）×SW（ライセンス/開発委託）を横断する調達経験
- ↳“モビリティ×ソフトウェア”が前提となる領域で、カテゴリをまたいだ調達・契約・パートナー戦略の素地が身につきます。
- ・北米生産/グローバルパートナー前提の交渉経験（英語実務含む）
- ↳実務の中で英語を使いながら、海外パートナーや社内外ステークホルダーとの交渉・合意形成を積めます。
- ・エンジニア/技術、プロダクト/ビジネスへの深い関与
- ↳当社はエンジニア社長や専門性の高いエンジニアが集まり、最先端技術を用いた新しいモビリティ体験をスピード感をもって世の中に出す会社です。最先端技術をいかにスピード感をもって量産に繋げるか。プロダクトの価値向上に対し調達が担う役割は非常に大きく、日々トップクラスのエキスパートと議論する中で、技術やサプライチェーン/事業に対する深い知見を獲得できます。

## スキル・資格

#### ■必須

- ・開発/試作購買に関する実務経験 2年以上
- ・電気/電子部品（センサー、ECU、半導体、メカ部品等）に関する基礎的理解
- ※設計経験は不問。仕様理解・技術部門との協業に支障がないレベルを想定
- ・複数ステークホルダーを巻き込み、論点整理・合意形成までを推進できる方
- ・コスト/品質/納期等の制約条件下で、合理的な意思決定に収束させる分析/判断力
- ・英語を用いた業務に抵抗がない方（流暢さより実務でのキャッチアップ意欲を重視）

#### ■尚可

- ・車載領域カテゴリ（センサー/ECU/半導体/バッテリー/ディスプレイ等）での購買/折衝実績
- ・自動車業界（OEM/Tier1/Tier2）または同等の品質要求がある業界での調達経験
- ・新規サプライヤー開拓、RFQ/RFP設計、評価スキーム運用などソーシング高度化の経験
- ・契約実務（NDA、基本契約、個別契約、SOW等）における論点整理・交渉・社内調整の経験
- ・ソフトウェアライセンス、SaaS、開発委託の調達/査定/ベンダーマネジメント経験
- ・与信/コンプラ、CSR/サステナビリティ、QMS観点の運用/改善経験

#### ■語学力

日本語：ビジネス上級レベル以上

英語：ビジネス上級レベル以上（USパートナーとの交渉のため）TOEIC目安700点

※現時点で本要件を満たしているかより、積極的に英語でコミュニケーションし成果を出せるかを重視します。

#### ■人物像

- ・プロセスややり方が定まっていない状況や未知の領域に対して、積極的にチャレンジできる方
- ・多様な社内外関係者とプロアクティブにコミュニケーションをとり、有意義な関係を築ける方
- ・泥臭い業務も厭わず、目標達成に向けて前向き取り組める方

## 会社説明

高付加価値EV/モビリティ及び関連サービス開発、販売