



【東京】事業企画・営業企画・海外営業/原子力研究開発機構発！スタートアップでのビジネス開発業務（東京勤務）

株式会社エマルジョンフローテクノロジーでの募集です。事業企画・事業開発のご...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイエイシーリクルートメント

採用企業名

株式会社エマルジョンフローテクノロジー

求人ID

1583257

業種

その他

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円～1000万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社時特別休暇を入社日に3日付与 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 ...

更新日

2026年03月19日 15:21

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2229137】
※詳細はお電話でお伝えします。

■ミッション

エマルジョンフロー技術を軸とするLIBリサイクル事業及び環境ソリューション事業の海外営業を中心にビジネス開発に従事頂きます。

■具体的な仕事内容

- ・国内・海外におけるリード顧客の開拓
 - ・パートナーシップの開発、連携深化
 - ・サプライチェーンの開発
 - ・各種取引の交渉および履行
 - ・事業計画の策定および実行
 - ・展示会等への出展・プレゼンテーション
 - ・ビジネスモデルの構築
 - ・関係省庁との折衝、補助金事業対応
 - ・経済合理性の検証、事業性評価
 - ・契約業務（秘密保持契約、売買契約、ライセンス契約等）等
-

スキル・資格

■必須

- ・海外営業の経験
- ・ビジネス会話レベルの英語力（TOEIC 800点目安）
- ・化学・素材・鉄・非鉄金属の経験がある方

■歓迎

- ・国際ビジネスの知識および経験
- ・事業企画の経験、またはプロジェクトマネジメントの経験
- ・計数管理の業務経験（予算策定、予実管理等）
- ・以下普遍的なビジネススキル
 - 戦略的思考
 - 市場洞察力
 - 異文化コミュニケーション能力
- ・定型的な法務関連知識
- ・商社、コンサルティングファーム等での業務経験
- ・スタートアップでのゼロイチ事業開発経験
- ・B2B営業経験

■求める人物像

- ・チャレンジングな業務を志向する方
 - ・変化に対する柔軟性と適応力がある方
 - ・自律的に行動し、成果を出すことにコミットする方
 - ・チームを尊重し、メンバー間のコミュニケーションを重視する方
-

会社説明

- ・資源循環事業：リチウムイオン電池を中心としたレアメタルリサイクル・環境ソリューション事業：PFAS除去を中心とした工場排水等の浄化・受託開発サービス：抽出プロセスの提案からプラントの導入・運転までの伴走支援