



## Account Manager

ポーズ合同会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

ポーズ合同会社

#### 求人ID

1583242

#### 業種

その他（流通・小売・物流）

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

600万円～1000万円

#### 勤務時間

09:15～18:00

#### 休日・休暇

【有給休暇】初年度 10日 4か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 慶弔休暇、有給休暇（年間10～20日...）

#### 更新日

2026年04月16日 19:00

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2367261】

◇当社グループ\_世界的なプレミアオーディのラグジュアリー製品部門におけるアカウントマネージャーとして活躍頂きます。

日本市場における既存ディストリビューターの管理に加え、韓国拠点のあかとマネージャーと協働しながら、アジア各国での新規市場開拓を推進頂きます。

【仕事内容】

- ・ 既存顧客との関係を維持し、会社の戦略に沿って新規顧客を開拓する
  - ・ 定期的に市場情報を収集し、営業チームと協力して事業拡大のための戦略を策定する
  - ・ 需要と在庫を予測・モニターリングする
  - ・ 担当地域における売上目標を達成し、継続的に売上を拡大する
  - ・ 顧客への研修・指導を行い、製品と会社をプロモーションする
  - ・ その他、臨時の業務やプロジェクトを遂行する
- 

スキル・資格

【必須】

- ・ メーカーでの営業経験（BtoB）5年以上（オーディオ/家電製品尚可）
- ・ コミュニケーション力があり、自発的に行動できる方
- ・ 英語/日本語ビジネスレベル

【歓迎】

- ・ ラグジュアリー製品向けの営業経験
  - ・ Oracle Netsuite and SAPの知識
- 

会社説明

音響システム・製品の販売