



## B2B Business Development Manager

ティーピーリンクジャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のあ...

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

ティーピーリンクジャパン株式会社

#### 求人ID

1583075

#### 業種

ハードウエア

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

700万円 ~ 1300万円

#### 勤務時間

09:00 ~ 18:00

#### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 夏...

#### 更新日

2026年03月19日 15:19

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2252706】

【具体的に】

- ・ TP Link の SMB 製品を販売し、売上を拡大する
- ・ 新しい B2B チャンネルを開拓、B2B 代理店、Sler、またホテル、学校、病院などのエンドユーザー向けに製品を提案・販売
- ・ ビジネス戦略やマーケティングプランを立てて実行し、販売力を強化する

---

## スキル・資格

### 【求める経験】

- ・ IT B2B/SMBビジネスで5年以上の経験

### 【歓迎する経験・スキル】

- ・ ネットワーク企業、または関連業界でのSMB（Small Medium Business）経験がある
  - ・ B2Bチャネルや顧客のリソースを持つ方を優遇
- 

## 会社説明

■TP LinkについてTP Linkは米国カリフォルニア州アーバインに本社を置くグローバル企業です。ネットワーク機器メーカーとして、個人向けネットワーク製品・スマートホーム製品・法人向けネットワーク製品・セキュリティ機器、さらにはソフトウェアやクラウドサービスの提供を通じた新たな価値創出を使命としています。TP Linkは現在、世界170を超える国/地域で製品・サービスを提供しています。今後さらなる海外展開やビジネス拡大に向け、多様化するニーズや課題にテクノロジーで応え、歩みを止めることなく成長し続けます。■TP Linkのグローバル戦略TP Linkは、独立した研究開発、製造、マーケティングを追求するため、世界4か所に研究開発センターを設置しました。そして、中国・ベトナム・インド・ブラジルを軸とする強固で持続可能なサプライチェーンを構築し、42か所の現地法人と23か所のコールセンターのサポートによって、世界170を超える国/地域で製品とサービスを提供することが可能となりました。