

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## Sales Representative - Insurance - Up to 10 MIL

## Insurance Sales Representative - from 6M

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1582592

## 業種

生命保険・損害保険

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

550万円 ~ 1000万円

## ボーナス

固定給+ボーナス

## 更新日

2026年03月17日 13:58

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

日常会話レベル

## 日本語レベル

流暢

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

保険業界における営業代表として、顧客との信頼関係を築き、最適なソリューションを提案していただきます。東京を拠点に、既存顧客のフォローアップと新規顧客の開拓を担当していただきます。

## Client Details

この企業は保険業界において確かな実績を持つ大手企業であり、顧客満足度の向上を目指しています。安定した基盤と専門性を活かし、業界内で高い評価を得ています。

## Description

- 新規顧客の開拓および既存顧客との関係維持
- 顧客のニーズを理解し、適切な保険商品の提案
- 市場動向の調査と分析
- 営業目標の達成に向けた戦略立案と実行
- 契約手続きおよびアフターサービスの対応

- 社内チームおよび他部署との連携
- 定期的な顧客訪問とフォローアップ活動
- 営業活動に関する報告書の作成

#### Job Offer

- 年収4,500,000円～10,000,000円（基本給+ボーナス）
- 安定した大手保険会社でのキャリア形成
- 充実した福利厚生とサポート体制
- 東京を拠点とする働きやすい環境
- 専門性を活かせるやりがいのある業務

ご興味のある方は、ぜひご応募ください。新たなキャリアの一步を共に踏み出しましょう！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Diyana Nakai on +81357337169.

---

#### スキル・資格

A successful Sales Representative should have:

- 保険業界または関連分野での経験
- 営業活動における実績
- 顧客との信頼関係を構築できるコミュニケーション能力
- 目標達成に向けた積極性と行動力
- 柔軟な思考と問題解決能力
- 日本語での流暢なコミュニケーション能力
- 東京での勤務が可能であること

---

#### 会社説明

新規顧客の開拓および既存顧客との関係維持  
顧客のニーズを理解し、適切な保険商品の提案  
市場動向の調査と分析  
営業目標の達成に向けた戦略立案と実行  
契約手続きおよびアフターサービスの対応  
社内チームおよび他部署との連携  
定期的な顧客訪問とフォローアップ活動  
営業活動に関する報告書の作成