



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

【韓国・ソウル勤務】 韓国語／アフィリエイト広告の提案業務（メンバークラス） 【韓国拠点立ち上げ】

韓国のクライアント向けに、アフィリエイト広告の提案業務をご担当いただきます。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1582587

業種

広告・PR

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

韓国

給与

400万円～500万円

時給

想定年収：4,000万ウォン～5,000万ウォン

勤務時間

10時00分～19時00分（実働8時間）

休日・休暇

■完全週休2日制（土・日曜・祝日） ■有給休暇 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■慶弔休暇 他

更新日

2026年05月12日 17:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

韓国語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【業務概要】

既存取引先メディアの売上拡大および広告成果向上のための提案・運用改善が主な職務です。既に取り引のあるメディアとの関係構築を通じて、広告掲載の最適化や新たな広告機会の創出を行い、自社および取引先双方の売上拡大を目指していただきます。

アフィリエイト広告の投稿先である各種メディアに対し、信頼関係を構築していただき広告枠の活用提案や掲載内容の改善提案を行い、広告成果の最大化を図ります。どのような広告施策や掲載方法がメディアおよび広告主双方の価値向上につながるのかを考えながら、継続的な提案と改善を行うポジションです。

既存取引先との関係を深めながら、業界や媒体特性への理解を高めていくことができる環境です。

【具体的な業務内容】

- 既存取引先メディアとの関係構築および定期コミュニケーション
 - 顧客ニーズおよび広告成果データの集計・分析
 - 既存メディアに対する広告掲載方法や施策の提案
 - 広告掲載枠の調整・改善提案
 - 既存広告枠のパフォーマンス向上施策の立案
 - 日本にある連結会社と意思疎通・コミュニケーション
- ※使用言語は日本語。連絡手法は主にSlackを用います。

【ご入社後の流れ】

- ご入社後はアフィリエイトの新規営業をメインに行なっていただきますが、ゆくゆくはその他の商材にチャレンジをしていただくことが可能です。
- 立ち上げフェーズのため、一緒に会社を作り上げていただくことが可能です。
- 入社後は上司とOJT形式で業務を進めていただきます。
- ゆくゆくは広告主への提案営業も経験していただくため、新規開拓にも挑戦いただき、業界についての幅広知識を得ることが出来ます。

スキル・資格

【必須スキル/経験】

- 営業経験がある方
- クライアント様と信頼関係を構築した経験をお持ちの方
- 韓国語：ビジネスレベル
- 日本語：ビジネスレベル

【歓迎スキル/経験】

- Web広告経験のある方
- 課題解決型の営業経験
- アフィリエイト広告の知見
- デジタルマーケティングへの知見
- 広告代理店での経験
- 媒体/広告主側での経験
- 英語：ビジネスレベル

【求める人物像】

- 当企業のビジョンに共感し、共に事業成長を目指す方
- 新しいことにチャレンジする意欲、フロンティア精神あふれる方
- クロスカルチャー環境で、円滑なコミュニケーションを図れる方
- グローバルな視点で、ビジネスを推進できる方

会社説明