

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## 営業マネージャー【建築資材】グローバルメーカー

営業マネージャー【建築資材】グローバルメーカー

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 採用企業名

グローバルに展開する大手化学メーカー

## 求人ID

1582356

## 業種

化学・素材

## 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

神奈川県

## 給与

900万円 ~ 1100万円

## ボーナス

固定給+ボーナス

## 歩合給

固定給+歩合給

## 更新日

2026年03月17日 09:09

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

このポジションは、日本市場での複数チャネル営業をまとめ上げ、事業の成長と顧客基盤の強化を担う営業部門のトップ役割です。組織運営から中長期戦略づくりまで幅広く主導し、グローバルチームとも連携しながらビジネスを前進させる重要なマネジメントポジションです

## 企業情報

当社は、130年以上にわたり幅広い製品と技術をグローバルに展開してきた国際的なメーカーです。消費者向けブランドから産業向けソリューションまで多岐にわたり、日本市場でも確かな技術力と品質で高い信頼を獲得しています。サステナビリティを事業の中心に据え、社員一人ひとりが成長や挑戦に取り組める環境づくりを進めています。

## 職務内容

- 日本市場における主要チャネル（消費者向け・業務向けの複合チャネル）の営業活動を統括する。
- 売上成長と利益拡大に向けた営業戦略を策定し、実行をリードする。
- 主要顧客との関係強化およびKAM活動を推進する。
- 営業チームのマネジメント、KPI運用、育成を担当する。
- 市場動向や競合状況を分析し、中長期的な営業計画を構築する。
- 国内外の関係各所と連携し、事業の方向性を整合させる。

## 条件・待遇

- ★ 日本事業をリードし、組織と売上の成長に直結するマネージャーポジション
- ★ 現任責任者から直接引き継げる、後任採用ならではの貴重なチャンス
- ★ 年収最大12M+15%ボーナスの競争力ある待遇
- ★ グローバル環境で海外チームと協働し、視野を広げられる役割

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuka Kawase on +813 6627 6068.

---

## スキル・資格

- 営業または関連分野での実績（消費財・日用品・DIY・建材など）
- 5年以上のマネジメント経験があり、営業組織を率いた実績を持つリーダー
- 小売・流通・卸への営業経験があり、主要顧客との関係構築やKAM活動を主導できる方
- 売上・利益・KPIを数値で管理しながら、チームを成長させられるタイプの方
- グローバル環境で働くことに抵抗がなく、英語での会議やレポート対応ができる方
- 市場の変化を読み取り、戦略的に考えながら、現場感覚も持って動ける方
- 顧客志向が強く、信頼関係を長期的に築けるコミュニケーション力がある方

---

## 会社説明

当社は、130年以上にわたり幅広い製品と技術をグローバルに展開してきた国際的なメーカーです。消費者向けブランドから産業向けソリューションまで多岐にわたり、日本市場でも確かな技術力と品質で高い信頼を獲得しています。サステナビリティを事業の中心に据え、社員一人ひとりが成長や挑戦に取り組める環境づくりを進めています。