

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

インサイドセールス

最先端AIで、営業の未来をつくるインサイドセールス。

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1582317

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

派遣

勤務地

東京都 23区

給与

250万円

更新日

2026年03月16日 18:09

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

インサイドセールスとして、SmartReadを中心としたAIプロダクトに対し、リードへのアプローチや商談創出を行うポジションです。
マーケやフィールドセールスと連携しながら、情報収集・分析・業務改善にも関わり、組織の成果最大化に貢献します。

企業情報

最先端のAI技術で企業のドキュメント業務を根本から変革する、東京発のイノベーション企業です。独自開発の高精度AIが業界内でも高く評価され、複雑な文書処理を自動化し、企業の生産性向上を強力に後押ししています。

職務内容

- マーケティングや営業チームと連携し、案件情報を共有しながら推進
- 販促施策の企画・立案・実行を行い、リードの質・量の最大化に貢献
- KPI管理やレポートニング、データ分析を通じて業務改善を行う
- 効率化や成果向上に向けたプロセス改善を提案し、実行

条件・待遇

- 急成長するAI領域で経験を積める：ドキュメント処理を革新する独自AI技術の企業で、最先端のプログラムに関わることができます。
- スキルの幅が広がる環境：営業だけでなく、企画、業務改善、データ分析など多様なスキルを身につけられます。
- 部門横断で活躍できる：マーケティングやフィールドセールスと近い距離で働き、事業全体の成長に貢献できます。
- 進化するプログラムとともに自分も成長できる：AIプログラムが常にアップデートされるため、営業スタイルも進化し続け、挑戦の機会が豊富です。
- 成果が事業に直結するポジション：自身のアプローチが商談創出と組織の成長に直接つながる、やりがいの大きい役割です。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Cody Fujishiro +81366276110.

スキル・資格

- 新しいAI技術やIT領域への関心が高く、学びながら成長できる人。
- 顧客の課題を丁寧に理解し、要点を整理してわかりやすく伝えられる人。
- 他部門と連携しながら、主体的に業務を進められるコミュニケーション力を持つ人。
- 業務フローの改善や新しい提案に前向きに取り組める人。

会社説明

東京を拠点に先端AI技術を活用したソリューションを開発・提供するテクノロジー企業です。高度なAI研究と実用的なプログラム開発を強みとし、企業のドキュメント処理や業務自動化を支援する革新的なサービスを展開しています。独自AIによる高精度なデータ処理技術は多くの企業から高い評価を受けており、ビジネスの生産性向上やDX推進に大きく貢献しています。